

АМИРАН САРДАРОВ

ХАЛЯВЫ НЕТ

НАЧАЛО ПУТИ

Москва

2014

Содержание

О чём книга.....	4
Почему хомячки постоянно совершают одни и те же ошибки.....	6
Пробуксовка или путь в никуда.....	9
Как найти цель, чтобы к ней «лежала душа»..	19
Почему никак не удается найти любимое дело	22
Ключ к успеху.....	27
Мотивация, и откуда она берётся.....	30
Как вылезти из дерьма.....	38
Халява в бизнесе.....	43
Инфобизнес.....	47
Внешнее сопротивление.....	53
Зачем нужен план.....	57
Как находить связи.....	65
Моральное уродство как эффективный инструмент.....	75
Заряженное состояние.....	79
Талант без мотивации.....	84
Пугливые хомячки или почему жизнь так и не меняется.....	90
Пытки по собственному желанию, или	

«давайте на чистоту».....	94
Подготовка к Большому Песцу.....	98
Заключение	101
P.S. Манифест «МВП клуба»	105

О чём книга

В этой книге описано как находить своё дело, как не терять к нему интерес, как перестать прыгать с темы на тему и пытаться постоянно искать волшебную таблетку, уникальный проект и стартап. Здесь о том, с чего начинать, как находить свою цель, идти к ней и не терять интерес.

Здесь говорится про самое основное и сложное в любой деятельности, а именно начало пути. Когда ты затеваешь какую-то деятельность, тебе нужны внутренние ресурсы, сила, энергия и правильный настрой, чтобы затеянную деятельность довести до ума. Большинство неопытных ребят, когда затевают какую-то деятельность, очень быстро теряют к ней интерес, не могут ничего делать, постоянно расстраиваются, при первом же сопротивлении у них опускаются руки.

Тут даётся универсальная, не простая, но весьма эффективная методика как начинать заниматься своим делом, бизнесом и проектом, или же просто заниматься какой-то профессиональной деятельностью. Это эффективная методика, которой я всегда пользуюсь сам. У меня такой подход к делу очень хорошо работает.

Эта книга рассчитана на тех, кто читал мою книгу «Жизнь с головой», причём её дополненную версию, где уже было кое-что рассказано про достижение целей (см. www.asardarov.ru). Для человека не в теме эта книга будет не особо понятна, поэтому в начале надо погрузиться в суть материала. Здесь по минимуму всяческих введений и прелюдий, всё говорится концентрированно и по делу, даётся самая суть.

Здесь нет историй и воодушевляющих моментов, только сухая выжимка. Она будет полезна для тех, кто находится в поисках какого-то дела, занимается поиском себя, пробует себя в разных мелких проектах и старается что-то реализовать. Для тех же, кто уже чем-то занимается, она поможет расставить мысли в голове по полочкам, чтобы не было ощущения и иллюзии, что может быть как-то по-другому, и искать альтернативные наивные пути в виде волшебной таблетки, в надежде упростить свою деятельность.

Самое главное, что описан инструмент, которым пользуюсь не только я сам, но и многие успешные люди, что я видел наглядно. Подход к делу у них именно по описываемому здесь принципу. У меня немало богатых и успешных знакомых, и я ни разу не видел, чтобы они действовали альтернативным образом. Все успешные люди, которых я анализировал, выпрашивал их в личных беседах — они все действуют по описанной методике. Кто-то до этого дошёл интуитивно, кто-то на практике наступил на все грабли, и потом пришёл к выводу, что это самый эффективный способ.

Если вы начнёте действовать таким образом, то увидите, что через какое-то время у вас появятся результаты. Но халявы здесь нет, поэтому не думайте, что сейчас вы прочитаете книгу, и потом быстро повторите какие-то поверхностные действия, и у вас начнёт получаться, хочу вас сразу разочаровать: этого не будет.

Внимательно вдумайтесь в эти сухие выжимки. Причём, желательно прочитать несколько раз. Здесь описаны важные ключевые моменты. На первый взгляд они даже могут показаться простыми, но вся гениальность и заключается в простоте. Са-

мое сложное — это дорасти до этих простых вещей, осмыслить их и понять как всё работает.

Так что если будет казаться, что описанное является слишком простым, чтобы быть правдой, то рекомендую прочитать несколько раз. Причём желательно, когда вы что-то делаете, отслеживать свои мысли и вспоминать, что написано в книге. Тогда вы убедитесь на своём личном опыте, насколько здесь всё близко к жизни, и какой это эффективный алгоритм. Если по нему действовать, то у вас будет многое получаться. Конечно, нет никаких гарантий, но вероятность положительных результатов будет весьма велика.

Почему хомячки постоянно совершают одни и те же ошибки

Жизнь — это самый лучший учитель, друг и мотиватор. Но многие этого не понимают, и пытаются найти себе реального наставника, успешного человека, который уже состоялся, чтобы с ним советоваться, и он всячески направлял как мудрый родитель. Или даже полностью залезть к нему под крылышко, чтобы опекал и засовывал в клювик всё готовенькое. У большинство людей приспособленческое мышление, они постоянно ищут некую халяву и хотят выехать на горбе другого человека.

Но так не работает, и такой наставник никогда не появится, потому что тот, кто чего-то добился, уже не хочет делать шаг назад и кому-то что-то за просто так рассказывать и быть бесплатным психологом. Если и интересно рассказывать, то только

тем, кто чего-то добился, чтобы был обмен опытом и взаимодополнение. Хомячки же ищут вторую маму, хотят лёгких стартовых условий.

На самом деле, лучший помощник — это сама жизнь. Если ты постоянно что-то делаешь, она создаёт тебе условия, в которых сама показывает верные направления. Главное — научиться распознавать знаки, обращать внимание и замечать, что происходит, анализировать свои ошибки и действия. Жизнь сама регулярно будет наглядно показывать и давать ясную картину того, что ты должен делать, как тебе корректировать своё поведение и свои поступки, чтобы достичь своей цели. Самое главное — это быть к этому готовым, когда что-то идёт не по плану. У большинства ребят когда что-то не получается и жизнь не оправдывает определенные ожидания, у них сразу опускаются руки. А это непродуктивный подход к делу, если что-либо не получилось, в первую очередь это хороший знак. Значит вы делаете неправильно, и надо пересмотреть подход к делу, или взять в оборот другие инструменты для достижения цели. Помимо того, что многие не хотят извлекать полезных уроков, которые преподносит жизнь, так ещё занимаются делом на эмоциях. Этого категорически нельзя делать.

Если вы занимаетесь делом на эмоциях, то будете выгорать, даже толком не успев начать. Бизнес — это постоянная работа над препятствиями, соответственно большую часть времени у вас ничего не будет получаться, поэтому задача искать обходные пути. И это невозможно делать на эмоциях, надо быть сухарём, которые очень спокойно относятся к любой ситуации. Если вы даже с опытом не можете в себе выработать такое суховато-техническое состояние к делу, лучше даже не стоит

заниматься бизнесом, выбирайте себе другие занятия. У некоторых это качество есть от природы, и такие ребята очень быстро достигают больших результатов. Они очень хорошо умеют учиться у жизни и работать над новыми задачами, психика очень устойчивая. У таких ребят проблемы не вызывают негативных эмоций, они не впадают в депрессию, а спокойно ставят перед собой задачу и ищут пути достижения.

А большинство ребят этого не понимают, никто не воспринимает жизнь как учителя и не анализирует обратную связь. Либо все начинают жаловаться и ныть, типа, «какого хрена жизнь так несправедлива, почему всё так тяжело даётся, постоянно что-то мешает!». Вечно присутствует какое-то недовольство и какие-то преграды, которые они воспринимают как несправедливость. Дескать, жизнь неправильная и должна быть другой, должна угождать какому-то хрену с горы, который чего-то захотел.

Так не работает, этого никогда не будет. Надо выжигать из себя паразитизм, желание приспособиться и на халяву быстро всё получить, или ожидать от работы на короткой дистанции сверх результатов. Те, кто чего-то в жизни достигают, они ценят то, что нельзя получить быстро и легко. Они доходят до того, что воспринимают жизнь как идеальную систему. А вот те, кто ничего не может сделать, они как раз воспринимают неправильно обратную связь и обижаются на жизнь, считают её несправедливой и жестокой. Те же, кто могут с ней работать, воспринимают информацию адекватно, анализируют, делают выводы, ищут обходные пути, постоянно лавируют, умеют гибко подстраиваться

под те или иные ситуации — они и достигают больших и нетривиальных результатов.

Пока отношение к жизни будет «мне все обязаны, я весь такой хороший, у меня должно получаться, но не получается, потому что жизнь неправильная» — ничего не достигнешь.

В этом смысле людей условно можно поделить на три категории. Большинство что-то делают, получают сопротивление, тут же сдуваются и обижаются на весь мир, и больше ничего даже не пытаются предпринять. Вторые долбятся в одну точку, и не делают никаких выводов, как бараны никак не хотят перестроиться и стать более гибкими. И последние, которых совсем мало — это ребята, у которых если не получается, они делают вывод и меняют поведение, и так лавируют до тех пор, пока не сработает.

Если ты что-то сделал, и у тебя не получилось, то обрати внимание. Не дословно, но знаками жизнь тебе сама говорит, почему у тебя не получилось. Попробуй другой инструмент, их всегда под рукой достаточно много, всё равно что-нибудь сработает и получится приблизиться к цели хотя бы на немного, и так регулярно, пока не достигнешь своего. Но так действуют только единицы.

Пробуксовка или путь в никуда

Все чего-то хотят достичь, но толком ничего для этого не делают. Есть разве что какие-то жалкие попытки, как слабая потенция при обострении хронического простатита, когда вяло пытаются при-

встать, но не получается, нет полноценной эрекции. Точно также ведёт себя большинство мужчин: всё очень вяло и уныло во всех аспектах. Имеются незначительные попытки, и если что-то не получается, они прекращают всяческие попытки.

Ладно бы, что-то пытались делать и пробуксовывали на месте, так ведь даже нет регулярных попыток и работы в одном направлении. Если регулярно и стабильно прикладываешь какие-то усилия в одном направлении, через некоторое время в любом случае приблизишься к своей цели.

Но многие даже ничего не пытаются сделать. Они только потребляют контент и постоянно хотят добавки. Я не знаю, что можно так долго изучать и искать, чтобы наконец поднять свою задницу и что-то предпринять. До большинства людей не доходит, что ключ к успеху — это постоянные действия, направленные в одну сторону. Это простая истина, но её никто не хочет принять. Настолько просто сформулированная мысль, что мозг её отвергает. К этому приходят только тогда, когда наступят на все грабли. Если повезет, осознают, что чудес нет, что надо действовать по простому принципу: брать и делать, брать и делать. Жизнь с разных сторон даст по башке, и тогда может быть к единицам и придёт понимание, что, оказывается, всё так просто, достаточно делать какие-то простые вещи, но регулярно и в одном направлении. Нет никаких волшебных таблеток, когда вы это уже поймете? Вся волшебная таблетка заключается только в том, чтобы регулярно делать свою работу, в независимости от своего эмоционального состояния.

Надо обязательно разнообразным способом наломать дров, и если жизнь не сломала, то потом доходит, что надо всего лишь регулярно делать и бить

в одну точку, это и есть ключ к успеху. Но просто — это не значит на халяву, когда «загадал желание» и оно сбылось. Простота заключается в том, что долго и регулярно нужно делать одно и то же. При таком подходе тоже нет никаких гарантий, что получится, но вероятность довольно большая. В основном же хотят халявы, или же, чтобы получалось по какому-то конкретному сценарию, который им нравится. Всё подгонять под свои хотелки и неадекватно относиться к жизни — это не рабочий механизм, так далеко не уедешь.

Рецепт успеха состоит из трёх пунктов:

— Регулярно бить в одну точку, делать в одном направлении.

— Адекватно воспринимать обратную связь, быть гибким. Не просто как баран разгоняться и биться в стену, а уметь подстраиваться под внешнее сопротивление. Чтобы потом на базе новых знаний и опыта совершенствоваться, становиться сильнее, и приближаться к своей цели.

— Постоянный рост над самим собой, это единственное что может увеличить шансы на успех.

И даже соблюдая все эти условия, скорее всего, у вас никогда ничего не получится. ☺

Как найти и реализовать свою цель (рабочий алгоритм)

Существует один очень эффективный способ превращения цели в любимое «дело всей жизни». Находить цель можно в новой для себя деятельности, конечно, не полностью оторванной от потенциала и реальных возможностей. Способ эффективный, в нём главное хотя бы в общих чертах понимать, чем хотелось бы заниматься. Конечно, если у вас нет слуха, то понятно, что вы никогда не начнете сочинять музыку, и не станете композитором. Имеются ввиду такие цели, как, например, реализация бизнес-проекта, то есть такое, в чём в принципе может преуспеть почти любой, и где не нужно иметь ярко выраженного природного таланта.

Обычно все действуют следующим образом: чего-то захотел, внезапно осенила мысль, вштырился и загорелся от идеи, и первое время активно с ней носишься со жгучим желанием реализовать. Может даже показаться, что теперь только одним этим делом всё время и будешь заниматься, но очень быстро почти у всех к этой идее пропадает интерес. Хотя ещё недавно она не давала спать, казалась супер мега перспективной и интересной. Если проанализировать свой опыт, то вы обнаружите, что когда вштырились от возникшей идеи, потом также быстро начинаете сдуваться, терять интерес, а через некоторое время вообще не хотите ей заниматься, может даже раздражать. И начинаете искать новую идею, от которой начнёт колбасить точно также, как шизофреника во время весеннего обострения. Сначала вам кажется, что эта цель прикольная и интересная, она превращается в

идею-фикс, а затем точно также кажется, что она бесполезная и бесперспективная, и нужно найти другую. В этом режиме многие живут постоянно, перебирая цели, загораясь и протухая.

То есть появилась, например, идея по производству IT софта, показалась, что этот проект оригинальный и будет успешным. Человек вштырился, гормоны выделились, появилось ощущение, что «вот сейчас точно реализую, заработаю кучу денег и стану властелином мира!». Возник короткий, но мощный запал в заднице. А через какое-то время на передний план снова выходят апатия, лень, хандра и другие популярные и ущербные характеристики человека.

Большинство заканчивает на этапе идеи. Они находятся в восторге только от своих мыслей, и ничего не делают в реальной плоскости.

Еще меньше людей начинают прописывать план и продумывать все «за» и «против», оценивать свои ресурсы, выписывать что нужно, чтобы этот проект осуществился. Но даже если и делают план по всем канонам, то ломаются на середине прописывания. Потому что критическое мышление разгоняется до такой степени, что проект становится нереализуемым даже в теории. Они начинают видеть впереди такое количество преград, что психика сама начинает избегать дела, так как боится. Перспективы настолько отдалённые, что становится страшно и не хочется даже начинать этим заниматься. Поэтому начинается поиск более простой идеи, чтобы можно было что-то сделать в два шага, и бабло полилось ручьем.

В итоге многие упрощают до такой степени, что увлекаются самыми популярными и шарлатанскими или бесперспективными темами. Иллюзия того, что результат всего в двух шагах, манит в эти заведомо провальные «райские блаженства». Начинают играть на форексе, на бирже, в покер, пытаются создать финансовую пирамиду, пытаются обыграть казино, или даже пройти тренинг «как заработать миллион за три дня», когда деньги обещают начать зарабатывать в два шага, или даже вообще не напрягаясь. Дескать «ребят, вообще не будете напрягать мозг, смотрите как у нас тут всё круто, какие успешные люди, вы главное приходите, надо делать простые вещи, и вы сразу обогатитесь». В итоге все скопом бросаются в эти темы, где с деньгами вроде как соприкасаешься, но на самом деле они недоступны. Есть только ощущение того, что вот-вот сорвёшь большой куш. Это и стимулирует кидаться в эти на первый взгляд простые и подъёмные темы. Но то, что халявы нет, ребята начинают понимать только через некоторое время, разочаровываются и опять пытаются найти новую идею.

Через это проходят все. Все, кто задумывается о своём проекте, рано или поздно проходят через эти популярные «халявные» темы. Когда же пытаются затеять более сложный проект, у них быстро опускаются руки, потому что под рукой нет необходимых ресурсов, когда всё вечно не так, как хотелось бы.

Некоторые начинают обращаться к поповым «методикам», типа «мотивация», «тайм-менеджмент», всяческая эзотерика, «запросы во вселенную». Всё это настолько бесполезная информации, что человек вообще никак не может её использовать, и ничего у него не получается. А какой-

нибудь «тайм-менеджмент» с техническими моментами настолько сильно погружает в детали, что приходится концентрироваться на каких-то мелочах в плане примитивной самоорганизации, в результате так и не можешь начать заниматься делом. Всё твоё внимание уходит на постоянную самоорганизацию и контроль того, как ты проводишь день, «эффективно или нет».

Так что способ, о котором говорилось в самом начале, с одной стороны весьма простой, но если копнуть поглубже, то не особо.

Только единицы людей (реально единицы) достигают успеха, и они действуют вот по какому принципу: появилась идея, вштырило, возник запал в заднице, и вот дальше они начинают реализовывать её уже в независимости от настроения и эмоционального состояния. У них даже нет достаточно образования, возможностей и знаний, чтобы что-то просчитать. Их просто вштырило, и они продолжают это делать, как могут. Начинают с самого малого, с того, что у них под рукой и хоть как-то может их приблизить к поставленной цели. Обзванивают знакомых, ищут информацию в интернете, забывая в поиске глупые слова и словосочетания, пишут глупые вопросы на тематических форумах.

То есть в самом начале своего пути человек натывается на какие-то грабли, развеивает свои банальные представления, и переходит на следующий этап. Он понимает, что так, как он думал изначально, реально не получается. Но на этом не останавливается и не опускает руки, а продолжает копать дальше. В процессе поиска информации и попыток применить те или иные идеи, чтобы хоть немного

приблизиться к своей цели, у него рождаются новые мысли и идеи. Но самое главное, что у него появляется ОПЫТ, и происходит развенчивание разных иллюзий, которые были в начале пути.

Вот такой алгоритм и является самой настоящей волшебной таблеткой. Вы пытаетесь найти информацию, проконсультироваться с компетентными людьми, обкатать полученные знания. При этом у вас, скорее всего, ничего не получается, но вы делаете это снова и снова. Через какое-то время у вас уже имеется опыт, отборная эффективная информация и рабочие инструменты, продвинувшие вас к цели немного ближе. И каждый раз, когда вы продвигаетесь ближе к цели, возникают новые задачи, которые нужно решать по одному и тому же принципу. А именно перебирать, как можешь и умеешь то, что может сработать, и не просто гонять мысли, а постоянно обкатывать. И это до тех пор, пока опять не поймете, что продвинулись ещё на полшага вперед.

Попробовали — получилось — продвинулись вперёд. Если не получилось — накопили в голове информацию по этому вопросу, и пока развеивались очередные заблуждения, снова появились какие-то мысли, которые могут оказаться полезными и эффективными. Самое главное, когда занимаешься одним и тем же делом — это то, что в своей голове накапливаешь информацию, сохраняешь её как на жёсткий диск. И вот этот процесс в голове происходит постоянно. Главное — это продолжать концентрироваться на одном деле, **независимо от своего эмоционального состояния**. Успешных людей от неуспешных отличает то, что успешные продолжают эту информацию копать, концентрировать и продолжают долбить в одном направлении.

Процесс становление любого бизнеса или проекта, и достижение какой-то цели — это всего-навсего постоянное делание. Если идея завязана только на сиюминутных эмоциях, то даже самый гениальный и перспективный проект обречён на провал. Пройдут эмоции, или появится малейшее внешнее сопротивление, и вы тут же начнёте сдуваться и расстраиваться. И всё, конец проекту! И появляются унылые рассуждения, дескать «ну как же так, я придумал, в теории всё должно было быть замечательно». Уже на первом этапе ничего не реализовалось, самолюбие задето, и теперь не хочется ничего делать. Плюс ещё все окружающие начинают неистово напоминать, типа заранее предупреджали, что ничего не получится, и сдуваетесь окончательно.

На начальном этапе деятельности представления всегда оторваны от реальности. Если и дальше продолжать пребывать в таком состоянии «фэнтези», то с гарантией ничего не получится, вдобавок появится депрессия и ощущение, что являешься неудачником. А вот те самые единицы всё равно продолжают идти дальше, добывать знания и искать разные решения. Когда ты для себя в каком-то вопросе потихоньку открываешь информацию, знание и понимание, то мозг это сохраняет и копит, и в какой-то момент появляются реально практически применимые для дела идеи и шаги. Из человека, который в начале пути ничего не знал, через несколько месяцев (иногда год и больше) вы уже начинаете более-менее разбираться, а потом становитесь экспертом в своём деле.

Молодым ребятам это делать сложно вдвойне. Потому что когда они вштыриваются от какой-то

идеи, у них присутствует настолько высокий эмоциональный пик, что попросту отключается разум, и они становятся неспособными суховадно-технично анализировать, сортировать, обрабатывать и последовательно применять входящую информацию. Они могут только вштыриться, что-то сделать на этой эмоциональной волне, сдуться и потерять интерес, и потом искать новую идею, от которой также заколбасит. Молодые ребята не могут управлять собой, ими управляют эмоции, поэтому они могут что-то делать, только лишь бегая от эмоций к эмоциям. Они подвластны гормонам, и ничего не могут с этим поделать. Те, кто постарше, в этом плане уже поспокойнее, и могут потихоньку двигаться вперёд.

Важно именно бить в одну точку, потому что через какое-то время появляются связи между новыми нейронами. Накопленной информации в голове уже так много, и она начинает соединяться с ранее полученной, поэтому у вас начинают рождаться действительно практически применимые и работающие идеи, помогающие далее развивать ваш проект. Но это не происходит сразу и вначале (за редким исключением). Это происходит тогда, когда длительное время вы копили эту информацию, пробовали всё подряд, хоть у вас ничего не получалось.

Главное, чтобы не опускались руки от внешнего сопротивления. Если они опустились, то уже можно надеяться только на чудо или на «вселенную», что какая-то из ваших идей выстрелит сразу. Но чудес не бывает, и идеи сразу не выстреливают. А если и выстреливают, то редко у кого, и весь мир их знает по именам — это редкие случаи.

Успешного человека от основной массы отличает то, что он видит жизнь такой, какая она есть. Не так уж и сложно начать какую-то деятельность и долбить её до упора. Первое время придётся себя заставлять, мозг будет сопротивляться и выдумывать всякие потребности, как поспать, поесть, сходить в спортзал, погулять с девушкой, и якобы не будет хватать времени на дела. Но если вы захотите по-настоящему и будете долбить в одну точку, то, скорее всего, у вас получится. Если вы будете делать это хотя бы год, то потом увидите, как далеко вы ушли от того момента, когда у вас родилась эта идея, и насколько далеко вы ушли от тех, кто свою идею забросил, толком не начав.

Как найти цель, чтобы к ней «лежала душа»

Очень часто ребята, начитавшиеся всевозможных модных «мотивирующих методик», начинают думать, что заниматься надо только тем, к чему лежит душа. Проблема в том, что вот это состояние «лежит душа» может возникнуть к любой деятельности. У любого здравомыслящего человека по чуть-чуть что-то получается везде. Что касается «души», то она может лежать к чему угодно, когда вырабатываются гормоны по поводу какой-то идеи. Но они как выработались, также потом и перестанут, и появится ощущение, что «душа уже не лежит». Надеется, что вас когда-нибудь вштырит так, что вы будете бесконечно заниматься одной и той же деятельностью, к которой у вас будет лежать душа — такое можно увидеть только в кино. Или же

эти сказки рассказывают те, кто не отслеживал своё состояние, когда чего-то достигли. Они уже забыли свой тернистый путь, и теперь вешают лапшу на уши окружающим про «душу» и прочие красивые байки.

«Душа» начинает лежать тогда, когда дело, которым ты занимаешься, начинает тебе приносить результаты. Более того, вы можете никогда не заниматься примитивной деятельностью типа производства унитазов, но потом вдруг с кем-то объединились и занялись этой темой, она выстрелила, бизнес стал масштабным, появились миллионные обороты, и вам тут же покажется, что у вас к этому лежит душа, и у вас всегда было призвание производить унитазы. Пока от деятельности нет результата, всегда будет казаться, что душа к ней не лежит.

Успешных от неуспешных отличает то, что успешные всё равно делают и долбят в одну точку в той теме, в которой они сразу не получают результатов, но всё равно идут к этой цели. А потом, когда получают, у них тоже появляется впечатление, что «наконец-то нашёл деятельность, к которой лежит душа!».

В основном, нытики и хлюпики надеются раз и навсегда от чего-то вштыриться, и в этом возбуждённом режиме заниматься делом всю жизнь. Это невозможно, это всё сказки про белого бычка, вы всегда будете сдуваться. Именно поэтому практики могут быть более тупыми, менее образованными троечниками, не имеющие высшего образования, но они достигают больших результатов в бизнесе просто потому что занимались одной конкретной темой, постоянно били в одну точку. А другие всяческие бизнес-консультанты, знающие огромное

количество терминологии, прочитавшие все книги на эту тему, прошли все тренинги по бизнесу, мотивации и личностному росту, у них поставлено ораторское мастерство, но они так и не занимались одним большим делом и ничего не создали. В итоге они и становятся тренерами по бизнесу и болтунами на эти темы.

Но своего бизнеса и дела у них нет, потому что они подвержены своему гормональному фону, они не могут заниматься чем-то одним и двигаться в конкретном направлении. Они «творческие», им постоянно хочется всех покорять широтой своего размаха и своими знаниями. Они что-то понимают в каждой области, «эксперты по всем вопросам», но на деле, когда пытаешься с ними заняться чем-то конкретным, они тут же сдуваются и сливаются. Они не могут приземлённо решать насущные вопросы. И так делает большинство людей. Так что вы можете верить в сказку про «дело по душе», но у вас оно так никогда и не появится.

Что касается потенциала к какой-то деятельности исходя из зон мозга, то большинства людей это особо не касается, потому что у них мозги почти одинаковые. Для того, чтобы качественно закрывать инстинкт еды, особые зоны мозга не нужны. Конечно, есть совсем неприспособленные ни к чему люди, которые могут быть только наёмными работягами. Но те, которые интересуются, изучают и что-то пробуют, они, как правило, ощущают, что могут в чём-то разобраться и что-то сделать. Им не нужен особый талант, чтобы качественно закрывать свои инстинкт еды. Здесь вопрос в том, чтобы упереться и делать, пока дела не пойдут.

Почему никак не удается найти любимое дело

У большинства людей, которые хотят начать свое дело, есть представление, что они сначала должны найти «свое дело», полюбить его, и потом в этом состоянии «любви к делу» всю жизнь им заниматься. Это слабая позиция и ущербное отношение к жизни. Так не бывает и не работает. Основной обман во всех этих тренингах, семинарах и книжках заключается в том, что дескать, можно найти свою цель, откопав её в себе. Типа, ты будешь копать, фрустрировать, прочищать чакры, искать вдохновение и истину, и потом ни с того, ни с сего тебя озарит и ты начнешь пахать круглые сутки, питаешься святым духом.

Ребята читают всяческие статьи, где написано «а вы уверены, что занимаетесь деятельностью, которая доставляет вам удовольствие?». Они вроде как перестают делать то, что делают все остальные, то есть рутинную деятельность, чем занимается вся эта быдломасса и бройлерный курицы, когда есть только работа, зарплата, пиво у телевизора, дети, пелёнки, и «подрочить на порнушку, пока жена спит». Но это не значит, что если тебе это не нравится, тебя это раздражает, и при этом ничего не делаешь, философствуя и потребляя контент в интернете, ты найдёшь себе любимое занятие. От того, что ты начал презирать серую массу, и не делаешь то, что делают они — это не значит, что ты сам перестал быть серой массой. Для того, чтобы отличаться от этой серой массы по-настоящему и можно было самому себе признаться в том, что ты занима-

ешься чем-то, что помогает тебе расти над собой, для этого придётся попотеть и заставить себя.

Чтобы делать что-то нетривиальное и интересное, придётся себя заставлять этим заниматься. Заставляешь себя полгода-год, при этом в процессе могут опускаться руки, накатывать депрессия и разочарование. Но потом потихоньку дело начнет превращаться в любимое занятие. Сначала ты пашешь, и только потом ты начинаешь любить свою деятельность. А не так, что «сначала я хочу понять, что люблю, а потом начну этим заниматься». Причём, чтобы ещё сразу всё попёрло и начало получаться без напряжения, при этом всё время находиться на позитивной волне. Особенно обожают смотреть красивые авторские ролики, где успешный чувак рассказывает «я в детстве почувствовал, что это моё призвание, мне надо этим заниматься, я любил это с самого детства, понял, что моё предназначения заниматься такой-то деятельностью». Они вштыриваются и тоже начинают искать в себе это ощущение, когда у них тоже произойдёт такое озарение. Это то же самое, что придти в церковь и ожидать, когда с тобой заговорит господь бог.

Все эти успешные люди, которые рассказывают про то, что они ещё в детстве поняли и нашли свое призвание, недоговаривают одну вещь. Жизнь и обстоятельства вынуждали их долгое время заниматься тем, что им не нравилось, а потом это становилось любимым делом. Вам повезет, если обстоятельства сложатся таким образом, что сама жизнь начнёт заставлять и подталкивать к некоему занятию. Там хочешь или не хочешь, но полюбишь. Но большинство-то она не заставляет, время стабильное. Вы можете заставить себя только сами. Подарок, когда заставляет жизнь, редко кому даётся.

Обычно жизни наплевать, и ты живёшь либо как овощ, худо-бедно перебиваясь мелкими достижениями, либо в беспросветном болоте. Редко такое бывает, чтобы жизнь наносила оптимальные удары судьбы, при которых вы не сломаетесь, и у вас появится мотивация «от» делать какие-то дела, которые вы бы вообще не делали в удобной и привычной для себя жизни. В большинстве случаев жизнь даёт удары либо небольшие, когда хомячки остаются в привычной комфортно-сахарной жизни, или сразу так сильно бьет, что ломает раз и навсегда.

Все хотят халявы. Прямо ожидают, что вот сейчас пойдёт, свершится чудо. Каждый думает, что он просветлился, достиг истины и знает, как устроена жизнь. И критерий этого типа только тот, что они отрицают систему. Если быть совсем честными, то стоит признать, что отрицая систему, вы при этом остаётесь приспособленцами, сидите на шее у мамы или у жены. Какие же вы просветленные, если сами ничего не можете сделать, а только умничаете? Бройлерные курицы, которых плодит система, и над которыми вы смеётесь, они хоть и тупые, но при этом что-то делают, могут хотя бы зарабатывать, содержать себя и семью, платить за жилье, купить себе машину. А отрицатели системы и просветлённые псевдо философы, прочитавшие Ницше и Савельева, вообще ничего не могут сделать. Даже как-то смешно то, что вы не осознаёте, что, будучи такими просветлёнными и несистемными, вы при этом приспособливаетесь к этим хомячкам, которые вас кормят, содержат, и создают вам какую-никакую комфортную жизнь, и вы от них зависите. Это же маразм, когда человек, который гордится что он особенный, рассказывает хомячкам, что они тупые и не могут широко мыслить, все такие непро-

светлённые, при этом сам же от них полностью зависит.

Пока вы сами чего-то не достигли, вообще неприлично даже заикаться и заводить разговор на тему «просветления», что все вокруг хомячки и рабы системы. Что толку болтать на эти темы, пока вы сами не можете ничего сделать, и ещё зависите от этих хомячков? Писать пост в контакте или в твиттере о том, какие все хомячки, выкладывать демотиваторы, что все вокруг заложники системы, и при этом мама подносит тебе на блюдечке к компьютеру пожрать, и ты живёшь на её зарплате — ну вы прямо адски просветленные и несистемные.

Когда человек живет в жопе, при этом умудряется приспособливаться и дальше заниматься самообманом, надеется на халюву и верит в то, что скоро всё получится — по этому поводу хочется сказать, что жаль, что у вас ситуация ещё не хуже нынешней. Была бы она хуже, может быть, появилась бы хоть какая-то надежда, что вы попробовали бы изменить свою жизнь. Презрение к обществу не делает вас лучше всех остальных. Вы не хотите быть таким как все, презираете тех, кто не может свободно мыслить — так вы и сами не можете, вы вообще ничего не можете. Эти бабуины хотя бы работают, могут себя хоть как-то содержать, в своей бредовой реальности они эффективные и хотя бы чего-то достигают. Они звёзд с неба не хватают, зато у них стабильная зарплата и отдых в Турции. А вы только выпендриваетесь, и при этом у вас ничего нет. Мало того, что вы дефект системы и отброс общества, но при этом сами думаете, что вышли из матрицы, весь такой умный, и знаете, как устроен мир. Чем вы отличаетесь от алкаша, который ходит по округе и кланчит деньги на выпивку, и тоже ду-

мает, что он «знает жизнь»? Только тем, что вы пока что чистый, выбритый, и пока что не начали спиваться.

Первый шаг, который можно сделать для выхода из этой ситуации — это перестать думать, что ты чего-то стоишь, что ты что-то понял в этой жизни, нежели другие. Полно таких же «понимающих», которые опираются на какую-то информацию, как им кажется, инсайдерскую, и повышают свою доминантность только за счёт каких-то знаний, но это ничего не даёт. Это всё ваша иллюзия, подкрепляемая верой в то, что вы знаете. Это даёт вам какую-то ценность и значимость только в ваших глазах. Ну, может ещё парочке единомышленников, если повезёт.

Многие боятся сделать самый главный шаг, от чего даже поджилки трясутся. В процессе фрустрации они доходят до края, потом пугаются, и откатываются назад. А нужно именно признаться себе в своей ничтожности, ущербности и лицемерии. Это очень сложный шаг. Когда его делаешь, сначала происходит обрушение и шок. Начинаешь сходить с ума, думать о суициде, зачем ты вообще живёшь, ты жалок, ни в чём не компетентен, ничего не умеешь, ты просто бесполезный. Начинаешь понимать, что тебе казалось, что ты весь такой необычный и внесистемный, но на деле тебе это ничего не даёт, ты вообще ни о чём, никто, пустое место, болтун, трепло, бездельник, конъюнктурщик, слабак и приспособленец. Начинаешь понимать, что твои родственники, над которыми ты про себя смеёшься, иногда даже вступаешь с ними в конфликты, что даже они успешнее тебя, они хоть что-то могут делать. Но ты это высмеиваешь, при этом ничего другого сделать не можешь. При этом придумываешь себе

какие-то отговорки и отмазки, что «время не то, ресурсов и связей нет». Тебе постоянно что-то не хватает, хотя ты весь такой уникальный, но жизнь почему-то никак не хочет склонить перед тобой голову и создать тебе оптимальные условия, чтобы у тебя начало получаться. Ведь ты такой особенный, знаешь жизнь, ты лучше этих хомячков и серой массы, почему жизнь не хочет быть к тебе преклонной, не подаёт руку помощи тебе такому особенному.

Когда перестаешь заниматься самообманом и признаёшься себе, что ты на самом деле нифига никакой не особенный, а даже хуже «рабов системы», вот тогда может появиться какая-то надежда, что у тебя в жизни может начать что-то меняться, и наконец-то начнёшь сам что-то делать. Пока такого переломного момента не возникнет, можно сколько угодно рассуждать и трепаться, но ничего никогда не изменится.

Ключ к успеху

Если обратить внимание, то во всех моих текстах, касающихся бизнеса и целей, тонкой красной нитью присутствует одна ключевая мысль, что главный рецепт успеха — это именно делать. Неважно, в каком ты настроении и состоянии, насколько у тебя уже изменилось отношение к делу, которое изначально тебя радовало. Но нужно продолжать заниматься, долбиться, и рано или поздно начнет получаться.

Ничего другое не работает. Забудьте все автобиографии, где рассказывают, как в чём-то себя нашли и сразу поняли, что это их призвание. Перестаньте «искать себя» и что-то вымучивать. Во всех этих красивых историях не договаривают одной маленькой, но важной детали. Например про тех, кто всю жизнь занимался преподаванием вокала, говорят что «у него талант от бога!». Этот талант «от бога» у него потому что он этим занимается всю жизнь. Он знает такое количество нюансов, столько всего пережил и выстрадал, накопил такое количество информации, повидал столько разных ситуации, что, конечно, будет «талантлив от бога». Своих учеников он видит насквозь, на каком они находятся этапе и уровне, он всегда знает, что сказать, с какой стороны зайти, кого похвалить, кого наказать и т.д.

Точно также в любой другой деятельности. Если ты не выстрадал тему, не изучал её глубоко, то бесполезно надеяться, что у тебя сразу попрёт какая-то новая идея. Это такой же идеализм, как вера в любовь, в бога и во вселенские энергии. Есть много разных тем, в которых не надо обладать природным талантом. Надо просто посветить себя какой-то одной деятельности или проекту, и работать над ними годами.

Многие считают, что обязательно нужен талант. Талант талантом, но он нужен только в тех областях, где действительно не обойтись без того, что дано природой. И то, даже в этом случае нужно много трудиться. Многие почему-то оперируют словом «талант», чтобы оправдать своё бездействие. Вы и не узнаете, есть ли у вас талант, если не начнёте пахать.

Талант нужен только для действительно нетривиальных целей. А чтобы просто жить нормально, о чём мечтает большинство, чтобы закрыть свои инстинкты и чего-то достичь в примитивных делах, вроде бизнеса, для этого не нужен какой-то супер талант. Для этого, как раз таки, нужно делать всё то, о чём уже было написано, а именно бить в одну точку.

Если кто-то говорит, что «без таланта ничего не добиться», значит, он попросту не пытается что-то делать. Попробовал один-два раза, получил внешнее сопротивление, и начинает себе выдумывать какие-то оправдания. Типа, чего-то можно добиться только при наличии связей, денег или таланта.

Наличие таланта — это большой миф, который неправильно интерпретируется и при любом удобном случае применяется как аргумент к своему бездействию. Талантливый человек от неталантливого будет отличаться только в том случае, если этот талант у него действительно ярко выражен. В большинстве же случаев условия у всех примерно одинаковые. Халявы нет, и вопрос делания наиболее ключевой, другого выхода нет.

Делать и бить в одну точку — это единственный критерий, который может привести к успеху. Не со 100%-й гарантией, но велика вероятность, что получится. Задача в том, чтобы побороть себя и привыкнуть делать какое-то одно занятие регулярно.

Бывают редкие случаи, как у тех же Джобса и Цукерберга, когда дело быстро выстреливает и прёт. Потом, конечно, проще делать, потому что к тебе сами подтягиваются интересные люди, начинают участвовать в развитии этого проекта. У тебя уже есть отдача в виде каких-то денег и роста про-

екта, и поэтому есть стимул бесконечно над ним работать. Ты можешь сутки не спать, быть вштыренным, заряженным и работать над делом.

Но это всё настолько редкие случаи, что надеяться на них равносильно тому, чтобы надеяться выиграть в лотерею 100 млн. долларов. Самое же сложное, и это бывает в большинстве случаев, когда занимаешься проектом, не получая от него отдачи. Этот период может растянуться. Может быть коротким, средним, длинным, а у кого-то очень длинным.

Пока от проекта нет отдачи, заставлять себя над ним работать очень сложно, но выбора нет, и халява не привалит. Необходимо себя заставлять заниматься какой-то деятельностью длительное время. Тогда будет большая вероятность того, что дело выстрелит, но к тому времени многие ломаются и сходят с дистанции. Те же, кто не сходит, у них получается. Многие не способны долго идти к цели, не получая никакого результата, хотя бы промежуточного. Но делать, несмотря на отсутствие сиюминутного результата — это самый главный и ключевой момент.

Мотивация, и откуда она берётся

Чтобы человек к чему-то стремился, планомерно шёл к цели, заставлял себя и приучал заниматься делом с отсроченным результатом, у него должна быть сильная мотивация к этому делу. А у большинства этой мотивации просто нет, максимум что они могут — это пойти на унылую работу или по-

пробовать себя в сетевом маркетинге. Поэтому у большинства ничего никогда и не получается. Мало кто способен работать ради своей мечты и вкалывать как проклятый, чтобы приблизиться к своей цели. Заставить себя что-либо делать могут только единицы. И то при условии, что сложились определённые обстоятельства.

Мотивация имеется в основном тогда, когда жизненные обстоятельства подгоняют пинком под задницу. Особенно, если ты загнан в тупик. Условно говоря, не можешь пойти на работу, потому что нет образования. Если бы мог найти работу, то, возможно, вполне бы ей довольствовался, была бы какая-то дополнительная халтура, премия два раза в год, оплачиваемый отпуск. И даже тот, у кого есть потенциал, не стал бы его реализовывать, потому что проще идти по накатанной.

А вот если по каким-то причинам не берут на работу, плюс какие-то обстоятельства вынуждают срочно решать вопрос выживания, это уже может спровоцировать что-то делать, не спать ночами, изучать и делать. Ты ощущаешь такое давление, что не можешь не делать. У тебя нет комфортных условий и возможности что-то там выбирать и обдумывать, между делом поиграть в компьютерную игру, или пойти потусить. Когда этого всего нет, когда обстоятельства сложились так, что обстановка совершенно дискомфортная, здесь уже нет другого выбора, как думать в одном направлении. С одной стороны это хреново, потому что доминируют инстинкты, а они не удовлетворяются в таком состоянии. Но если это случилось с тем, кто действительно что-то хочет и может сделать, то это ему поможет.

Но здесь должно вместе сойтись огромное количество обстоятельств, поэтому, действительно, мало у кого что-то получается. А именно способности, потенциал, окружение, собственное стремление, а также накопленные знания и информация, от которых проще отталкиваться. В основном же учат только всякой фигне, и в любом новом деле приходится начинать с нуля. Всё, чему учили — неинтересно и бесперспективно, а в интересном вообще ничего не понимаешь. И когда тебе 25-30 лет, тебе все вокруг говорят, что пора заводить детей, перестать быть раздолбаем и стать «серьёзным человеком» со стабильностью в жизни, с такой внешней средой мало кто начнёт что-то изучать с нуля. У человека должны быть какие-то знания, накопленные естественным образом, на которые он сможет опираться в своей деятельности. Но поскольку в основном у людей нет никаких практических и интересных знаний, ему приходится набирать их самому с нуля. Естественно, этим занимается мало кто, большинство идёт по пути наименьшего сопротивления.

Не бывает так чтобы ты пришел в новую для себя тему, и у тебя сразу получается. Даже очень известные люди, у которых, казалось бы, получилось сразу, у них была склонность к этой деятельности, и они давно занимались примерно этой темой, копили знания. Тот же Цукерберг был программистом, он же не был каким-то гламурным тусером, которого бросила баба, он от этого вштырился и придумал фейсбук. Какие-то знания он имел изначально, плюс сложились обстоятельства, ему пришла в голову идея, оказавшаяся такой крутой. Тот же Билл Гейтс был айтишником-задротом, имел накопленные знания.

А халявщики хотят перебирать темы по внешнему фасаду, чтобы было заманчиво, а в самой теме вообще не разбираются. Вы определитесь, если вы хотите тему, которая вам вообще не знакома, то здесь надо отбросить романтические иллюзии и отдать себе отчёт в том, что очень долго придётся заниматься изучением всяких нюансов и тонкостей, много раз сделать неправильно, обжечься и обломаться. Это надо сразу понимать, чтобы потом не разочаровываться и не выдумывать себе новую идею.

Конечно, в идеале, когда начинаешь делать то, чем естественным образом занимался и в детстве, и в подростковом возрасте так или иначе этим увлекался, или родители заставляли. А потом раз и понимаешь, что если относительно этих своих занятий привнести некую идею и создать что-то интересное с новой подачей, то получится неплохой бизнес. И действительно, вероятность срабатывания выше, чем у новичка. Опять же, это будет нелегко, нужно будет глубоко покопаться в этом направлении, но сильно проще, нежели тому, кто будет разбираться в этом с нуля.

Халявщики мечтают, чтобы у них внезапно родилась какая-то великая идея, воплотилась за несколько дней, максимум месяц, а от воплощения до того момента, когда всё гремит и они пожинают плоды с пометкой «пришёл к успеху», от силы пару недель. У них горизонт планирования настолько идеалистический, что просто смешно. И так у всех. В своё время у меня был такой же подход, было опробовано огромное количество идей, и, естественно, ничего не срабатывало.

Характерный момент, дающий понять, что ты витаешь в облаках и придумал какую-то фигню —

это когда встречаешься с человеком, который в этой теме уже давно работает. Ты с ним встречаешься, заряжено высказываешь все свои фантастические идеи, типа «ты не понимаешь, надо сделать так!», а он на тебя смотрит как на идиота. Почему-то каждый вштыренный хомячок, когда приходит к тёртому калачу, который уже имеет много опыта, он думает, что лучше него знает, что делать. А человек на него смотрит и думает «какой же ты пустой идеалист». Появляется досада, потому что он потратил огромное количество времени на своё дело, много чего выстрадал, он понимает, что изначально может быть выбрал не самую перспективную деятельность, но деваться ему уже некуда. Он уже столько лет занимается своей деятельностью, что сейчас не может с нуля идти заниматься чем-то другим, не может позволить себе такую роскошь. А тут приходит какой-то наивный задрот, прочитавший пару бестолковых книжек по маркетингу, или прошедший какой-то «крутой» тренинг, видит только фасад и думает, что там всё легко и просто, и «генерит фишки» типа «как повысить прибыль в три раза».

Все эти вштыренные хомячки-халявщики являются «генераторами идей», но реальных деятелей нет. Все хотят представлять, но никто не хочет тянуть лямку. Любой из них, кто нагенерировал себе великую идею, и жалуется на то, что не может реализовать свой гениальный план, потому что у него нет начального капитала или связей, если такого допустить к уже устоявшемуся проекту, о котором он мечтает, то он с гарантией быстро всё развалит. Если там будут всяческие замы и менеджеры, то сразу не развалит, они будут его корректировать. Если же дать ему все бразды правления, то через некоторое время проект заgnётся. Как та-

кой хомячок собирается построить компанию с большими оборотами, если ничего не понимает даже в мелкой деятельности?

Насколько смешно смотреть на всяческие кружки, форумы и семинары, где халявщики «ищут идею». Какую идею вы ищите? Вам банально пахать надо, набираться опыта. Пахать — это не значит идти грузить мешки с крупой, а напрягать мозги в каком-то одном конкретном направлении, чтобы что-то начать понимать, придумывать что-то адекватное и реализовывать. Но этого халявщики делать не хотят, именно поэтому я постоянно делаю оговорку, что халявы нет, и, скорее всего, ничего у вас не получится. Убиться проще, но тоже неинтересно, лучше попробовать.

Все эти хомячки — безответственные мудаки, с которыми просто невозможно как-то сотрудничать и работать. На них невозможно ни в чём положиться, и хоть что-то им доверить. У такого молодого женственного эстрогена в любой момент выделяются гормоны, он вштырится от чего-то другого и забудет на все договорённости. У него изменится настроение, он сольётся и может даже не брать трубку, потом будет лепить тухлые отговорки. И при всём при этом они ещё рассуждают о нахождении связей и бизнес-партнёров, но с таким подходом с ними нельзя и в машинки в песочке играть.

Чем больше кто-то рассказывает, обещает золотые горы и строит складные теории, тем больше такого надо сторониться и ни в коем случае с ним не работать. Билл Гейтс говорил, что лучше дружить с ботаниками и очкариками, потому что, скорее всего, когда вы вырастаете, будете на них работать. Потому что эти ботаники, над которыми смеются и говорят «задрот, бабы не дают, одевается как чмо»,

как раз поскольку у него такие обстоятельства, у него нет выбора и его это заставляет концентрироваться на одной теме. Если такие ребята не спиваются и не ломаются, а долго долбятся в одном направлении, потом рулят компаниями, становятся топ-менеджерами с огромным окладом.

Конечно, это тоже редкость, в основном получают эстрогенами, сидящими у мамы на шее. Нет идеальных условий и среды, чтобы можно было сказать, что она гарантированно из человека что-то сделает. Но опять же, есть некоторые ситуации, которые хоть как-то и хоть чуть-чуть, но повышают шансы. В основном из задротов, неудачников и банкротов получается что-то интересное. Некая закономерность присутствует, но её не создашь сам искусственно, не выдумаешь на ровном месте.

Опять же, есть один критерий, о котором можно говорить всегда, это ключ и волшебная таблетка, совершенно не сладкая, но всё равно волшебная — это в одном направлении постоянно делать, как можешь, и не ждать халявы. При этом понимать, что никаких гарантий нет. Когда это осознаёшь, конечно, большинству людей становится настолько обидно, больно и неприятно, что у них сразу возникают суицидальные мысли. А у некоторых хватает сил эту действительность принять и начать что-то делать, несмотря на всю бессмысленность, хотя это тоже бессмысленно, но всё равно делают. И когда получается, то, конечно, эти люди уже не так вштыриваются от своего результата, как в своих мечтах это делают эстрогеновые халявщики, мечтающие достичь таких результатов и завидуют всяческих Биллам Гейтсам, Джобсам, думают, что они от своих миллиардов сидят и тащатся, ложками жрут икру и постоянно развратничают с маленьки-

ми детьми. Конечно, там всего этого нет, там другое мышление, уровень и восприятие ситуации, эти эстрогены даже близко не понимают, какие там вибрации.

Ну а когда говорят «а зачем делать, если бессмысленно?», то ответ простой: «а что ещё делать?». Когда ты всё это понимаешь, ерундой заниматься уже не захочется, будешь сидеть тухлить и медленно умирать. А это тоже не интересно, проще уж тогда сразу застрелиться. Поэтому, единственное, что остаётся — это что-то делать в надежде на то, что у тебя будет хоть что-то получаться, когда будешь испытывать радость от роста над самим собой. Промежуточные результаты в жизни будут происходить тогда, когда чем-то занимаешься, потому что постоянно исследуешь, упираешься в стену, и если находишь обходные пути для достижения промежуточных результатов, потом это будет радовать, а затем войдёт в привычный образ жизни.

Никакие олигархи, достигшие максимума, не сидят и не тухлят, не находятся в депрессии, типа всё бессмысленно. Надо понять, что если ты тухлишь и сидишь в депрессии, то просто с гарантией будешь медленно умирать. Лучше тогда или ускорить этот процесс, либо принять всё таким, как оно есть, и находить смысл в том, чтобы постоянно расти. Либо ты постоянно растёшь, повелевая это самому себе, либо медленно умираешь — стоять на месте невозможно. Либо как у большинства людей у тебя есть набор иллюзий, в которые ты веришь, и это тебе позволяет прожить жизнь с ощущением, что смысл есть, и он будет постоянно меняться. Будут появляться мелкие радости жизни, создающие ощущение наличия смысла. В этом смысле, боль-

шинству лучше оставаться в иллюзиях, потому что они не потянут свободное мышление.

Как вылезти из дерьма

Как изменить своё положение и свою жизнь в том направлении, которое нравится, и встать на потенциально интересные рельсы? Это сделать можно, но на это ни у кого не хватает яиц. Потому что даже умные люди, осознающие весь песок, в котором они живут, и при этом понимают, что хотят жить по-другому, даже у них не хватает сил, чтобы изменить ситуацию. Они может и осознают, но за многие годы жизни сама система настолько промыла мозги, что не хватает сил повлиять на ситуацию. Так и живёшь в дерьме, но сделать с этим ничего не можешь. Не потому что не хочешь, а потому что не хватает сил, сдерживают всяческие моральные факторы и страхи.

Многие люди меняли свою ситуацию только тогда, когда их жёстко прижимало. Были на грани смерти, и выживали, или на грани бомжевания. Если послушать их истории, то они все как один рассказывают, что было нечего есть, либо негде жить. Только когда человек находится на такой грани, он реально может принимать сложные решения, которые он уже не может не принять, потому что умрёт. В тепличных же условиях такие решения принять очень тяжело, потому что страшно. Проще смириться и адаптировать к тому, что есть, нежели принять нестандартные решения. Каким бы умным ни был человек, как бы реально ни осознавал, но принять решения, которые поставят его в некомфортное со-

стояние с родственниками и окружением он не готов психологически, просто трус, по-другому никак не назовёшь. Когда человек на грани смерти, то он может принять решения, которые в нормальном состоянии ему бы и в голову не пришли. Например, заложить квартиру родителей, потому что срочно нужны деньги на лечение. Или послать подальше жену, потому что уже, наконец-таки дошло, что она неблагодарная тварь и готова его оставить голым и без трусов. Наконец решиться съехать от мамы, чтобы она перестала на него влиять.

То есть должна случиться какая-то кошмарная ситуация, при которой появится сильная мотивация. Но при этом, чтобы человек не умер, иначе просто смысла нет. В тепличных же условиях предпочитают медленно, комфортно и по крупицам что-то осознавать и пытаться менять жизнь. Но халявы нет, жизнь настолько хрупкая и может оборваться в любой момент, что пытаться потихоньку это непозволительная роскошь. Реально же жизнь никак не меняется, происходит лишь самообман, что ты её меняешь. Но никаких изменений не происходит, это очередная иллюзия для хомячков, которым кажется, что они ни во что не верят и являются несистемными. Иллюзия того, что они меняют свою жизнь, даёт им надежду, что они что-то делают, реально же ничего не меняется. Для того, чтобы изменить свою жизнь, нужно принимать радикально решения, а это человек способен сделать только когда находится на грани и у обрыва. Ему надо определиться, либо падать туда, либо принять сложное решение.

Человек, осознающий ужас своей жизни, может изменить ситуацию уже сейчас, а именно взять и изменить на ту, которая ему больше нравится. Если

он хочет денег, то они у него появятся только в том случае, если он подойдёт к грани, после которой может начаться бомжевание, и только это ему даст мотивацию что-то придумывать для появления денег. Если же он живёт с родителями, или они ему помогают, или у него просто присутствует какой-то халявный небольшой источник дохода, которого хватает на выживание, то он и будет за это цепляться. Будет потихоньку искать себе какие-то удобные варианты, комфортные для своего психологического состояния инструменты. Он будет хвататься за варианты, позволяющие спокойно засыпать и просыпаться, чтобы его не колбасило и не приходилось нервничать. Он спокойно может сесть за комп, посмотреть любимые сайты, полазить в контакте.

А когда тебя поджимает песок, то уже не до такой комфортной привычной жизни. Вот тогда мозг начинает выдавать тебе хорошие идеи, по поводу которых ты понимаешь, что если их не примешь, то тебе песок. В тепличных условиях мозг тоже выдаёт такие идеи, но ты их отбрасываешь, потому что понимаешь, что это чревато рисками. Сразу возникает куча контр аргументов, рисуешь себе проблемы, рисуется большое количество иррациональных страхов, придумываешь себе сдерживающие факторы. Ты понимаешь, что тебе приходится концентрироваться на этой теме, нервничать, происходит выход из зоны комфорта, когда нужно прилагать усилия. Естественно, все сливаются. Ни у кого не хватает сил и желания.

Рецепт тут не дашь. Единственное, что можно надеяться на то, что в жизни прижмёт так, когда ты не помрёшь, но это спровоцирует тебя изменить свою жизнь, а потом этот песок откатится и отпус-

тит. Чтобы хреновые обстоятельства помогли тебе принять правильные решения, которые ты не был способен принять в комфортных условиях, когда цеплялся за соломинку, потому что ты трусливые слабак.

Но такая халява тоже редкость. Песец, скорее всего, накатит так, что будет уже поздно пить боржоми, ситуацию не изменишь. Он накатит, и сыграешь в ящик. Так что халявы нет вообще. Её нет даже в принятии решений, всегда есть сложный выбор. Человек делает выбор, неудобный для своего психологического состояния, чаще всего только тогда, когда выбора у него уже нет. Если есть выбор зацепиться за соломинку, которая хоть как-то позволит ему жить стабильно, то он будет за неё цепляться, каким бы он ни был осознанным, и как бы ни философствовал, пусть он хоть перечитает все самые умные книги. По сути дела, он будет таким же задротом и хлюпиком, которые ничего не читали. И, к сожалению, ничего с этим не сделаешь, вот так устроен человек.

Признаться в своей ущербности — это, конечно, сильно, это тоже большой рывок. Но это такой рывок, который делает только полдела. Дальше уже придётся менять свою жизнь, а это сделать в спокойном ритме могут только единицы, и то маловероятно.

Это очень показательный момент, здесь даже не надо далеко ходить: у всех, у кого что-то радикально менялось и происходило что-то нетривиальное, у них перед этим наступал песец. Даже когда Джобса выгнали из компании, у него родилась Pixar, которая первая в мире стала делать трёхмерные мультики. Он фактически родил новую индустрию, которая поменяла ход мультипликации. И это

появилось только после того, как его выгнали из Apple. Джобс оказался на грани. Был бы он в своей компании, занимался бы он другим проектом? Нет, конечно. Это индустрия и так бы родилась, но не через него, и позже, и может как-то по-другому. Но ключевой момент тут в том, что при больших сложностях в жизни человек может выстрелить и родить большой проект.

Самому себе создавать сложности никто не сможет, на это не хватит сил. Инстинкт выживания и самосохранения просто не позволит это сделать. Ну не пойдёшь ты жить под мостом, если у тебя есть возможность жить с родителями, и создавать себе иллюзию, что ты потихоньку что-то делаешь, чтобы разбогатеть. И так симулировать перед самим собой ты можешь хоть до пенсии, и ничего толком не изменится. Такая унылая стабильность многих мужиков вгоняет в депрессию, им организм подсказывает, что «ты не реализуешь свой потенциал, ты загниваешь и загибаешься», они впадают в депрессию и начинают бухать. Но даже в этой ситуации, если есть что пожрать и имеется крыша над головой, ему будет комфортнее унывать и быть депрессивным, нежели изменить свою ситуацию. По-настоящему что-то изменить в своей жизни человек может только тогда, когда есть угроза его здоровью и выживанию. Других вариантов нет. Ну просто не способен человек в комфортных условиях сильно меняться. Причём комфорт у всех разный. Человек — это настолько адаптивная тварь, что кому-то может быть комфортно в 25 лет жить с мамой в однушке, при этом унывать, но ничего не делать, а кому-то в коммуналке с десятью таджиками нормально.

Должно быть так, чтобы угрожало настоящему. Чтобы тебе сказали, что болеешь раком, и умрёшь. И вот когда ты осознал весь ужас, что стоишь на грани, чтобы что-то предпринял, чего бы не сделал, будучи здоровым, и потом тебе внезапно сказали, что ты выздоровел. И вот во время этого пеща ты успел что-то сделать. Или, например, оказался нищим, потому что баба обчистила, и понял, что у тебя ничего нет. Вот тогда точно пересмотришь своё отношение к «любви» и к женщинам. Потом снова разбогател, но отношение уже другое. То есть сама жизнь показала, какой ты идиот.

Халява в бизнесе

После прочтения книги «Жизнь с головой», где я рассказал, как легко у меня пошёл бизнес с наращиванием волос, мне многие задали вопрос, как сделать так, чтобы и у них получилось вот так легко заработать. Затевая какой-либо проект, вам, конечно, может повести и он сразу выстрелит, но это настолько маловероятно, что рассчитывать не стоит. В основном, когда затеваешь какую-то деятельность, весьма оторвано себе представляешь, как там реально обстоят дела. Соответственно, пока не начнёшь углубляться, ничего не начнёт получаться. Можно прыгать с темы на тему исходя из своих гормонов и просто на эмоциях, и тоже может получиться, но вероятность настолько маленькая, что даже смешно об этом серьезно рассуждать.

Мне тогда отчасти повезло. Сложилась обстоятельства, плюс вовремя пришла в голову идея, ры-

нок ещё не был занят. Не нужен был стартовый капитал, можно было легко раскрутить с нуля, вот так пошло-поехало. Потом, когда всё потерял, то с Андрюхой (см. «Жизнь с головой») начал пробовать другие бизнесы, в которых стартовые условия были намного лучше, т.к. мы пуляли в наши идеи сотни тысяч долларов. Но при этом почти ни один проект не получился.

В наращивании волос в самом начале мозг я не напрягал, потому что всё само пошло легко. А когда уже пошло, от отдачи начали вырабатываться эндорфины, и не приходилось себя заставлять работать. При эндорфиновой терапии заставлять себя работать сильно легче, потому что тут результат не отсроченный, а прямо перед глазами. Чем больше делаешь, тем больше результата, причём сразу. В этом случае сидишь как на наркотике, и мозг напрягать не просто легче, а там, где тебе его напрягать неохота, ты можешь этот вопрос закрыть деньгами. Условно говоря, нанять компетентных людей, и они за тебя сделают. Идеи реализовываются сильно проще, потому что для этого тебе не нужно начинать с самого малого. Там тоже есть свои подводные камни, но при этом ты не заморачиваешься, не продумываешь, как это должно работать, не ищешь дешёвых подрядчиков. Ты просто берёшь и обращаешься к самому лучшему, даёшь ему денег, и он тебе делает.

Обычно же приходится через всё проходить самому, заморачиваться, наступать на все грабли, заниматься мелочами. Совсем технические вещи делать не получится, для этого требуется, например программист. В остальном же делаешь сам. Особенно это касается уникального продукта, где нужно найти нишу.

Если заниматься бизнесом сугубо ради денег, но не имеет значения, какую тему выбирать. В любой теме можно зарабатывать. Весь вопрос в том, насколько хватит терпения и сил в неё долбиться. Конечно, желательно понапрягать мозги и найти такую тему, в которой вы будете не концы с концами сводить, а чтобы была высокая наценка между ценой, за которую купил, и за которую продал.

Прежде чем выбрать себе тему, нужно будет сильно попотеть и поизучать много всяких ниш. Это такая же работа. Обычно к этому относятся легкомысленно, выдумывают идею, и подгоняют под свои хотелки. Для нахождения хорошей идеи придётся потрудиться, а для её реализации потрудиться ещё больше. Но это что касается традиционных бизнесов.

Конечно, гораздо прикольнее, когда придумываешь что-то нетрадиционное. Но и тут нет халявы. Для нетрадиционного бизнеса, наоборот, можешь потратить годы на поиск и придумывания идеи, но в итоге, если найдёшь какую-то интересную, она у тебя может выстрелить сразу. Опять же, не факт, что найдёшь, но тут мозги напрягаешь в другом направлении, нежели при обычном бизнесе.

Здесь надо определиться: если ты «крепкий хозяиственник», занимаешься традиционным делом, и тебе это приносит удовольствие, то ничего выдумывать не надо. Те же, кому традиционным заниматься скучно, им лучше сразу заняться новаторством. Но таких людей мало. В основном все думают, что они новаторы и «креативщики», но реально таких очень мало. В любом случае, здесь придётся сильно потрудиться и долго поискать тему, как раз тот

стартап, о котором сейчас много говорят. Для этого, возможно, придётся потратить не один год жизни, повибирать разные темы, попробовать их реализовать, потестировать.

Тот же Цукерберг ничего не пробовал и не перебирал, у него попёрло сразу. Это не закономерный момент, действительно, может и сразу повести. Но вероятность этого настолько маленькая, что рассчитывать не приходится.

Очень много рассуждений и рассусоливаний присутствует по поводу начального капитала. Тут ситуация такая, что если ты не имеешь опыта, новичок в бизнесе, у тебя не было никаких крупных дел, то начальный капитал для тебя только опасен и вреден. Любая идея, которая изначально кажется интересной и перспективной, скорее всего, обречена на провал. И давать такому человеку начальный капитал — это как загонять его в могилу, если это кредит или долг.

Протестировать идею можно и без начального капитала, попросту реализовывать на том уровне, на котором можешь. Изучать и внимательно углубляться. Обычно же никто не хочет заниматься изучением, углублением и тестированием — все хотят сразу реализовать возникшие идеи. Если возникают мысли про начальный капитал, то, скорее всего, он вам не нужен, вы просто хотите быстро всё сделать нахалюву. С таким подходом в 99% случаях вы всё просрёте. Если же вам попадётся кто-то, кто захочет проинвестировать без обязательств, то вы точно просрёте. Потому что когда понимаешь, что обязательств нет, мозги вообще не напрягаются. Другое дело, если начинаешь вкладывать свои кров-

ные, здесь уже лишний раз подумаешь, имеет смысл это делать, или нет. А когда пытаешься построить на чужие деньги, то тут уже не думаешь, идея появилась, тут же пытаешься реализовать, и деньги разлетаются за считанные дни.

Тот, кто уже чем-то рулил, у кого уже был проект, он ситуацию видит по-другому. Если он и достанет начальный капитал для нового дела, то гораздо больше шансов, что у него получится. Потому что у него имеется много опыта, он уже возвращивал какую-то компанию, знает все нюансы и тонкости, у него за плечами есть богатый практический опыт.

А когда про начальный капитал говорят всяческие новички-задроты, то это просто смешно. Они его попросту не найдут, и это даже к их счастью, им надо этому радоваться. Если же найдут, то я могу только посочувствовать, потому что, скорее всего, потом не оберутся геморроя.

Начальный капитал — это как проститутка с сифилисом. Получил кратковременное удовольствие, а потом не оберёшься проблем. Также и тут: вштыришься от появившихся денег, просрёшь их, а потом придётся расхлёбывать.

Инфобизнес

Когда молодой парень решил затеять какой-то бизнес, то первым делом он его начинает продумывать, или моделировать чей-то успешный пример. Возьмём тот же инфобизнес — это один из простых способов, когда ребята пытаются заработать много денег в интернете. Создаётся впечатление, что это

очень просто, что в этой теме заработать денег под силу любому Васе Пупкину. Простым он кажется потому что не надо напрягать задницу, искать помещение, где что закупить и перепродать. Посредством интернета ты можешь выдумать какую-то информацию и начать её продавать, а «воздухом» торговать всегда приятно. Это их манит, им кажется что это всё легко, тем более есть успешные примеры, и можно взять и начать реализовывать самому.

Ощущение халявного бабла усиливается после прохождения тренинга и покупки «упакованной коробки» с дисками, кастами, pdf-ками. Им обещают пошаговый набор инструментов: подписка, линдинг-пейдж, продающее письмо, продающий дизайн, правильное юзабилити, сейлы, обратный звонок. Типа достаточно повторить этот набор инструментов, и всё у тебя будет в шоколаде. Плюс в подробностях показывают кейсы, типа «после тренинга я сделал так, у меня сразу стало полмиллиона подписчиков, через три месяца я зарабатывал пятизнак, а через год уже десятизнак, теперь я сижу на Канарах, записываю свой видос, подписывайтесь на мой курс и вы будете зарабатывать также».

Вот так они все загораются идеей и как хомячки бегают друг за другом. Причём, необязательно, чтобы это был инфобизнес. Когда парень берёт любую идею, он моделирует лишь чей-то фасад, либо в теории прописывает, как ему кажется, должно сработать. Эти ребята не понимают одной простой, но самой ключевой вещи. Когда моделируешь фасад, в 99 случаях из 100 ничего не получится, потому что смоделировать фасад недостаточно, нужно понимать, как устроены процессы внутри. На первый взгляд процессы кажутся простыми и предсказуемыми, но это большой обман. Многим кажется,

что бизнес — это правильный сайт с траффиком, и больше ничего не нужно. Типа всё отлажено, достаточно все эти инструменты просто скомбинировать и у тебя получится денежный источник.

Не надо пытаться сразу смоделировать и повторить весь проект, потому что внешне он может выглядеть прикольным, но вы пропускаете ключевой момент, который будет отличать вас от других. Пропускаете потому, что занимаетесь не информацией, от которой сами получаете удовольствие и вштыриваетесь, потому что в своё время решили свои проблемы с помощью какой-то технологии. Вместо этого пытаетесь у самых успешных смоделировать поверхность, и выдать это от себя. Но люди на это никогда не поведутся.

Качественная информация, новое решение и услуга не нуждается в красивом фасаде. Её достаточно показывать людям, и вы сразу получите обратную связь. Даже если у вас нет своей аудитории, то эту информацию можно опробовать в каких-то тематических сообществах. Вот тогда сразу становится понятно, имеет это какую-то перспективу, или нет. Но этого никто не делает, никто не работает над продуктом, все пытаются впарить, работают над маркетингом и над фасадом. А над самим продуктом никто работать не хочет, потому что это лениво, надо напрягать мозг. Но как раз в этом и есть ключ успеха — когда вы работаете над продуктом, то сами как потребитель понимаете все его нюансы. Все проблемы, доп. вопросы, всяческие возникающие «за» и «против», действительно ли он качественный, или нет.

Все хотят зашибить бабла сразу. И когда они рассуждают о собственных вложенных ресурсах, деньгах и усилиях, то тема внезапно становится

неликвидной и неперспективной, поэтому они ищут наиболее упрощённый вариант, моделируют фасад, делают акцент на маркетинг и пытаются зарабатывать. Они пытаются максимально упростить, подгоняют любое творчество под типовой бизнес. Но подогнать это можно только отчасти, а самое главное подогнать вообще нельзя.

Чтобы заниматься информационным бизнесом, сама тема должна вас штырить. Вне зависимости от того, продаётся она или нет, вы должны от неё торчать, хотеть заниматься хоть среди ночи. Даже если вы не торчите, вы должны заставлять себя ей заниматься, чтобы преуспеть в ней по-настоящему и разбираться в ней лучше других. Тогда люди сами к вам потянутся, потому что они не дураки, они, в конце концов, отличат фальшь от настоящей ценной информации, сервисов и услуг. Когда пытаешься что-то скомбинировать, то всегда будет чувствоваться недоработка, фальшь и попсытина. Тебе, условно говоря, предлагают то, что в этом интернете и так завались.

Если же ты в какую-то тему углубляешься, уходишь в неё с головой, занимаешься несколько месяцев, заставляешь себя заниматься, потому что она с предположительным отсроченным результатом, но ты себя заставляешь, потому что эта тема изначально показалась тебе интересной, — вот тогда начинаешь понимать, какое изначально глупое у тебя было мнение об этом продукте, какую чушь ты хотел сделать и продать, и даже поймёшь, почему у тебя всё провалилось. Здесь самая главная задача — это именно правильно разбираться, становиться профессионалом в какой-то одной области, которую вы выбрали. Но не прыгать с темы на тему, потому что любую тему, которую вы будете брать,

она изначально на 99% будет провальной, потому что вы её не понимаете. И вы не сможете предоставить её людям таким образом, чтобы они заинтересовались и она решала их проблему. Скорее всего, большая часть вашего продукта будет у вас высосана из пальца, то есть продукт будет подогнан под ваши хотелки и сделан «на отъ**ись», типа «и так сойдёт». И вот тогда вы будете делать акцент на маркетинг: побольше трафика, продающие письма и т.д.

Если брать в пример известного вштыренного лупоглазого инфобизнесмена, который этой теме дал толчок в России, то он был первым, кто здесь серьёзно поднял эту тему. Он даже ничего не придумывал — взял Дена Кеннеди, перевёл его на русский язык и начал толкать тут, ну и молодые ребята подхватили. Многие из них более-менее неплохо разбирались в каком-то вопросе, например кто-то хорошо знал как работает автосервис, и начал консультировать по вопросам как его открыть. То есть какие-то люди какой-то деятельностью занимались уже достаточно давно, у них был опыт, багаж знаний и профессионализм. И вот когда они начали брать методики лупоглазого инфобизнесмена, который предлагал всяческие фишки, то у них, естественно, получалось. А вот у хомячков, которые ни в чём не имели опыта, у которых по всем аспектам был провал, когда они взялись повторять эти инфобизнесовые фишки, у них, разумеется, ничего не получилось и не могло получиться. Хотя для заманухи лупоглазый инфобизнесмен говорил, что чуть ли не любой дебил может уже сейчас продавать что угодно.

В итоге мы видим, что сам термин «инфобизнес», сама эта тема дискредитировала себя за счёт

того, что их уже такое количество, что становится смешно. Сейчас любой малолетний придурок является мастером по всем вопросам, у него есть «консалтинг», «коучинг», он тренер по успеху и развитию. Фасад у всех одинаковый, потенциальные потребители от этого плюются, никто в это не верит, но они продолжают имитировать.

Так что, фасад не важен. Более того, если вы его делаете типичным инфобизнесовым, то народ, скорее всего, будет даже отмораживаться. Потому что у них всплывают картинки, когда это ассоциируется с тухлятиной и обманом. Так как изначально подавалось так, что любой малолетний бездельник может там наварить бабла, туда полезли различные идиоты, и сама тебя стала идиотической, в неё никто не верит.

Единицы тех, кто преуспел, они тоже используют инфобизнесовые техники, потому что им нужны каналы распространения, они же не могут изобрести велосипед. Но у них работает не благодаря инфобизнесовым техникам, а потому что есть качественный продукт, решение и подача. С первого взгляда может показаться, что у всех всё одинаковое, когда берёшь какую-то тему и там все всё одинаково делают. Нет, когда долго занимаешься одной темой, начинаешь видеть нюансы и предлагать решения, в которых нуждается твоя целевая аудитория. А когда ты внезапно пытаешься что-то предложить в этой теме, то не увидишь людей, которые нуждаются в конкретных нюансах, чтобы решить свою проблему. Ты будешь всё видеть поверхностно, соответственно и предлагать будешь поверхностные решения. Всё это будет выглядеть банально, сколько ни применяй методик инфобизнеса. Можно сколько угодно нагонять трафик, улучшать своё

продающее письмо, оттачивать свой линдинг пейдж — всё равно будет полнейшая тухлятина.

Вот тогда они начинают рассуждать, что достаточно взять любую идею и раскрутить, но всё упирается в деньги, типа надо найти начальный капитал. Даже если он у вас будет, вы всё благополучно просрёте, потому что не хотите разбираться в теме, вам неохота копать и заниматься какой-то одной темой, чтобы в ней преуспеть. Всем хочется быстро и халявно выстрелить с каким-нибудь проектом, поэтому все и лезут в инфобизнес и халявные темы вроде сетевого маркетинга.

Внешнее сопротивление

Есть ребята, которые хотят начать что-то делать. Большинство из них это такие псевдоэнтузиасты, которые сначала собираются что-то делать, а потом сдуваются, когда перестают вырабатываться гормоны на их идеи. Но есть такие, которые продолжают копать и что-то потихоньку делать, а это всегда залог успеха. Но тут возникает внешнее сопротивление, когда тебя начинают критиковать родственники и друзья. Если ты преодолел это сопротивление и сделал какой-то продукт, сервис и услугу, то тебя начинают бомбить и критиковать потенциальные клиенты и посетители. Тогда уже эти единицы, которые попытались что-то сделать, сдуваются и забивают окончательно. На них сильно давит негативная обратная связь и всё желание что-то делать пропадает окончательно. Им кажется, что либо не их тема, либо проект обречён.

Тут такой тонкий момент, что изначально человек в новой теме всегда сделает дерьмо, то есть неприемлемый продукт. Даже если каким-то чудом он получится нормальным, всё равно первая реакция потребителей будет воспринята в штыки и с негативом. Тот, кто хочет преуспеть в какой-то теме, всегда будет сталкиваться с такой негативной реакцией. Одну из ошибок, которую обычно допускают — это пытаются сразу удалять весь негатив, показывая свой продукт максимально качественным и интересным, и в работе над ним никак не ориентируются на реакцию потребителя. И поскольку человек в этой теме не разбирается, ещё новичок, то он делает продукт таким, как ему кажется, что это будет стоящая вещь. Но реальной потребности аудитории он не понимает и не чувствует, а начать им как-то показывать, выкладывать и смотреть на реакцию он боится. Боится, что засрут и раскритикуют.

Те, кто что-то предпринимают, либо с самого начала выкатывают продукт и получают негативные отзывы, когда их закидывают тухлыми помидорами и они забрасывают тему, либо долго работают над продуктом, вкладывают в него всего себя, потом выкидывают на рынок, и также получают закономерный негатив. Потому что это был плод воображения, и человеку казалось, что продукт стоящий, но какая-то его фантазия, а не реально интересный продукт. И тут он тоже сдувается, потому что думает «столько времени потратил, всё бессмысленно, уже перегорел, не хочу больше этим заниматься, найду новую тему». В новой для себя теме практически всё, что бы вы не сделали в начале пути, будет бесполезным, никому не нужным и примитивным говном. Это нормально и к этому надо быть готовым!

В идеале — это когда ты копаешься в новой теме, разбираешься в ней, интересуешься, бьёшь в одну точку, потихоньку начинаешь выкладывать, показывать аудитории и смотреть на её реакцию. Ну а волна негатива весьма полезна. В основном же в качестве реакции на неё начинают всех банить, блокировать, устраивать истерики и разборки, что-то кому-то доказывать. Начинают реагировать эмоционально, потому что их это задевает. Они уже не над продуктом работают, максимально пытаются его улучшить и довести до качественного уровня, а начинают всё принимать на свой личный счёт. В основном у нас все эстрогены ведут себя как ранимые девочки, начинают переживать и выдавать неадекватную реакцию.

А как раз таки вся фишка в том, что негативные отзывы — это хороший критерий того, какие в вашей деятельности есть слабые места. Это очень хорошая обратная связь, причём бесплатная, вам даже фокус-группу создавать не надо. Достаточно где-то выкатить, где по этой теме собралось много людей, и вы сразу поймёте, по каким аспектам в вашей деятельности у вас провал.

Обычно же людям лениво совершенствоваться и они тут же впадают в депрессию, типа «вот я такой несчастный, никакой, думал, что хоть что-то понимаю в этой теме, оказалось, что и в ней тоже я лох». Проще всего впасть в депрессию, фрустрировать, думать, что все пидарасы и дерьмо, и ничего не делать. Задача же в том, что если покопаться и повариться в теме, в которой вы уже начали продвигаться, если подолбиться в ней дальше, то через какое-то время вы в любом случае вырастите на голову. Вы перерастёте как себя того, который был

в начале пути, так и тех, кто негативно реагировал на первые ваши попытки в этой деятельности.

Это всё нужно для того, чтобы понять, адекватно ли ты работаешь над своим проектом, действительно ли выдаёшь качественный продукт, или подгоняешь под свои хотелки и неадекватно занимаешься своей деятельностью. Когда занимаешься какой-то деятельностью, то главное — это терпение и упорство. Это простые и банальные слова, но в них кроется важный и тонкий смысл. Когда об этом говорят успешные люди, для них в этих словах много что состоит. А для ребят, которые никогда ничего в своей жизни толком не сделали и не довели ни одного дела до ума, они это воспринимают как мотивирующие картиночки в модненьких сообществах в соц. сетях, типа «ты всё можешь, главное захотеть, идти к своей цели». Там это всё воспринимает весьма поверхностно, реальность же другая.

Всё действительно обстоит просто, но до этой простоты нужно дойти, а для этого надо преодолевать себя и работать над собой. А это делать надо на практике, применительно к какой-то деятельности. Именно в этот момент вы понимаете, чего стоите. Когда вы чем-то занимаетесь, то здесь вылезают все ваши недостатки, слабые места, какие-то преимущества, таланты и навыки. Большинство ломается. Но только на практике, в какой-то деятельности с отсроченным результатом, или вообще без результата, вы можете проверить себя на прочность.

Это не может быть какая-то наёмная работа, где ты за зарплату что-то симулируешь. Только когда сам что-то создаёшь, ставишь цель, приказываешь самому себе к ней идти, и идёшь не сворачивая. И только в этой практической плоскости можно про-

верить, из чего человек состоит. Но большинство может работать только на дядю и за стабильность. А вот у тех, кто может и хочет, понятно, что изначально опыта у них нет, все слабые и неуверенные хлюпки — это нормально. Даже если ты думаешь, что проект гиблый, но если начнёшь им заниматься, то хотя бы себя раскроешь и поймёшь грани своих возможностей, навыков и т.д.

Опыт в какой-то деятельности, даже если она окажется провальной, всё равно скажется со знаком плюс. Когда несколько раз попробуешь заниматься какой-то деятельностью, пусть даже они все друг за другом будут провальными, главное психологически не сломаться. В какой-то момент вся эта информация схлопывается, и ты уже начинаешь заниматься проектом, который потянешь благодаря предыдущему опыту, работе над собой и своей психикой, благодаря победам и поражениям. И вот тогда следующий проект, пусть 5-й, 10-й или 20-й, он уже, скорее всего, получится. Опять же гарантий никаких нет, но вероятность намного больше, нежели когда ты молодой и весь сентиментальный с одним энтузиазмом в заднице прыгаешь с темы на тему. У такого парня ничего не получится, потому что ни в какую тему он не погружается полностью и надолго.

Зачем нужен план

Когда в каком-то новом бизнесе и проекте рисуешь себе план, то он всегда обречён на провал, как бы замечательно и стройно он ни выглядел в теории. В процессе напишешь этих планов штук 20,

и то, хорошо, если вообще напишешь. Обычно после первого же плана люди перегорают, стухают, забывают на тему и ищут новую. Так что планы писать бесполезно, т.к. всё время всё будет не так, как написано на бумаге. Самый главный критерий — это стратегически определиться, какая у тебя цель, и в этом направлении тактически идти по принципу «что я сейчас могу сделать, что в моих силах сделать самое простое, чтобы это приблизило меня к стратегической цели».

Возможно, то, что вы будете делать поначалу, будет выглядеть глупо и нелепо. Но это неважно, всё равно делайте то, что можете прямо сейчас. Потому что если пытаться делать по плану, то в нём вы, скорее всего, выпишите какие-то масштабные, глобальные и неподъёмные для себя моменты, плюс выставите себе кучу разных преград и препятствий. План не просто будет непродуктивным и оторванным от жизни, так ещё он будет создавать вам психологическое препятствие в виде того, что проект будет казаться тяжёлым и неподъёмным.

Для начинающего бизнесмена и «стартапера» подробный план идёт во вред. Здесь дело именно в том, чтобы определиться стратегически и не спеша двигаться тактически, можно даже хаотично. Первое время можно даже двигаться с постоянной сменой инструментов в достижении этой стратегической цели. Здесь фишка в том, чтобы нащупать, какой вариант правильный. Потому что с самого начала не получится делать что-то одно, и планомерно это развивать, потому что это, скорее всего, работать не будет.

Когда нет опыта и понимания, ничего сходу получаться не будет. На это нужно потратить где-то полгода-год, чтобы разобраться в теме и понимать,

что действительно работает, а что неэффективно. Условно говоря, за этот год можно всё перепробовать, наступить на все грабли, чтобы понять, что работает, а что нет. И по-другому никак. Поэтому смысл подробного плана отпадает сразу. Во-первых, вы будете действовать, отклоняясь от него. Во-вторых, он будет ограничивать ваш взгляд на реальность. И, в-третьих, подробный план может сделать вашу идею неподъемной, и вы испугаетесь.

Обычно действуют так: написал план, и, скорее всего, сразу сдулся, потому что нет нужных ресурсов. После написания у всех возникает два вопроса: «где достать стартовый капитал и где найти связи?», потому что, чтобы реализовать план, сразу нужны, видите ли, большие деньги и выходы. Но так ни один бизнес не начинается. Если для того, чтобы дойти до своей цели, вам нужна условная халява в виде стартового капитала или каких-то связей, то вы в этом смысле не одиноки, так мыслят все.

Но на самом деле так делать не обязательно, можно уже сразу и без стартового капитала начать копить опыт и разбираться в теме. Тогда вы поймете, как вы ошибались и заблуждались в начале пути, и насколько у вас были оторванные представления об этом проекте, и даже порадуетесь, что у вас изначально не было стартового капитала и знакомых, потому что вы это всё с гарантией профукали.

В начале пути новичку в бизнесе план очень вреден и в то же время бесполезен. План имеет смысл прописывать матёрым, у которых уже есть опыт в бизнесе, терпеливым и способным долго изучать дело, прежде чем его начать. Так же смысл есть, когда ты чётко понимаешь, как будешь его

реализовывать. План бесполезен не для всех, но начинающему и неопытному это всегда пойдёт во вред. Потому что ему нужно набивать шишки на практике, и вообще необходим реальный опыт. Ему нужно понаступать на все эти грабли.

Никогда не получится так, как делают теоретики, что изучил кучу теории, как обожают всяческие ученики МВА и каких-то тренингов, они прямо напичканы теорией, их разрывает как хомячков от количества информации, они сразу пытаются всех научить, исправить, дать ценный совет. Каждому, у кого есть хоть какой-то проект, он приходит, и с высоты своих знаний советует, как ему поступать, чтобы увеличить прибыль. Проблема теоретиков в том, что они знают такое количество информации, что даже не могут начать с малого. Обширная информация в голове оказывает им медвежью услугу. Они мыслят якобы настолько масштабно, что не могут и не хотят что-то начинать, слишком мелко. Им, видите ли, сразу подавай большие проекты, стартовые капиталы, им сразу хочется объединиться с Павлом Дуровым, Потаниным и Дерипаской, войти с ними в партнёрство. Причём не просто объединиться, а «я сейчас с ними поработаю, а потом этих лошар подомну под себя». Реально же это выскочки на ровном месте, балаболы и пустышки.

Чем больше молодой и неопытный копит информацию, тем тяжелее ему потом будет начать, да и теоретическая информация не даёт никакого опыта. Здесь нужно на практике самому себе набивать шишки в нюансах и в мелочах, это самое эффективное. Вы можете это делать даже без стратегической цели, здесь очень полезен именно сам процесс набивания шишек. А сам большой и подробный план, когда работает команда, вы можете

себе позволить, когда у вас есть опыт и есть реально мощная команда, с которой, прежде чем начнёте, у вас хватит терпения полгода писать, и ещё полгода тестировать, обкатывать и проверять, работоспособный он или нет. Если это в одиночку пытается сделать начинающий бизнесмен, то понятно, что у него не хватит терпения, знаний и нужных людей. На выходе получится план, который он подгоняет под свои хотелки. Это будет даже не план, а некая фантазия и мечта, которую он себе нарисовал на бумаге. Особенно это обожают делать технари, рисуют всякие «майнд-мапы», «карту эмоционального интеллекта», все стрелочки ведут куда надо, всё это красиво и мощно выглядит для презентации. Конечно, таким планом можно подтереться, реально работать он никогда не будет.

Самый лучший план — это реализующийся опытным мужиком, имеющим не один бизнес за плечами, который также имеет деньги, чтобы потратиться на план, протестировать и проверить его, когда над ним работала команда. Вот такие планы имеют место быть. И то, даже они очень часто оказываются провальными, а было написано на бумаге, в действительности оказывается оторванным от жизни. Когда же это пытается прописать один новичок, то это просто смешно. Так что действовать по плану — это то же самое, что ориентироваться в Москве по карте Нью-Йорка.

То же самое касается попыток «всё взвесить в начале». Чем больше будете пытаться взвесить, тем сильнее это вас будет отдалять от действий, и будет исчезать желание делать что-либо вообще. И неважно, какую тему вы будете брать, в итоге начнёте упрощать свои идеи до наиболее халявных вариантов. В этом смысле человеческая психика у

всех одинаковая, и все до этого скатываются. Сначала хотят сделать интересный и прикольный проект, а потом, когда начинают прописывать, понимают, что опыта нет, ресурсов тоже, и вообще проект оказывается сложным и неподъёмным, и они начинают на него забивать. Потом ищут следующую идею, и так эти идеи упрощаются до предела. В конце концов, доходит до сетевух и форексов. Но это всё не работает, и эти халявные варианты вас тоже разочаруют.

Вы понимаете, что проект, который вы сейчас хотите реализовать, для вас неподъёмный по ряду разных причин: нет опыта, знаний, новая тема. Беда плана в том и состоит, что он вам создаёт понимание, что проект для одного человека становится неподъёмным. Но у некоторых людей есть такая полезная иррациональная штука, когда они всё равно верят в себя. В историях успеха говорят так: «Все профессиональные консультанты мне рассказывали, что у меня ничего не получится, но я всё равно начал!». Именно потому, что человек не думал о том, как он всё это будет делать, он просто потихоньку делал и пробовал то, что у него было в рамках возможностей. Потом это всё начинает выстраиваться в нужном направлении, в итоге получается некий результат.

Для начала какой-то темы иррациональный момент наиболее важный, и должен у вас присутствовать без попытки разобраться конкретно, получится этот проект реализовать, или нет. Если начнёте вдумываться, даже не начав, скорее всего, так и не начнёте. Именно потому, что сразу будете понимать, что ваших сил недостаточно, уровень не тот. И с любой темой, за которую пытаетесь взяться, будете приходить к одному и тому же логическому

выводу: я не могу. Будет возникать депрессия и ощущение «я неудачник, мудака, и вообще ни на что не способен». Но это и нормально, потому что откуда могут появиться способности, если всю жизнь учились совершенно другому.

Халявы нет, здесь придётся потихоньку начать действовать в одном направлении, чтобы набраться этого опыта. Горизонт планирования должен быть на год-три. И если за это время ничего не получится, но вы будете действовать в этом направлении, то за это время вы наступите на такое количество граблей, приобретёте такое количество информации и знаний, что этого багажа хватит, чтобы в похожей теме начать что-то новое. И тогда у вас, скорее всего, получится. Потому что когда вы начнёте другую тему, исходя из предыдущего опыта и накопленных знаний, уже не будете таким новичком, каким были в первой раз. У вас уже будет багаж и восприятие темы, более адекватное понимание, какие нужно использовать инструменты, и тема, скорее всего, уже будет быстрее развиваться, и возможно даже попрёт. Обычно же перебирают все темы, ничего толком не начинают, а потом удивляются, что ничего нет, и сетуют на то, что невозможно ни в чём преуспеть, если у тебя нет связей или денег. Такие рассуждения происходят тогда, когда нет опыта. Если его нет, то о любом проекте судишь весьма абстрактно.

У любого проекта, который вы начали, в нынешние времена интернета, когда доступно много информации, много чего можно найти и смоделировать, быстро заниматься самообразованием. Это такое золотое время, когда можно без связей и денег находить альтернативные выходы и инструменты достижения своей цели. Но на ровном месте, ничего не

делая, это понимание не придёт. Здесь нужно покопаться, чтобы найти тонкие моменты и альтернативные способы. Если есть желание и не опускаются руки, можно достаточно быстро почти в любой теме стать знатоком дела и хорошо разбираться в сути и тонких нюансах. Когда ты копаешься в чём-то очень долго, то всегда видишь альтернативные пути достижения и какие-то нюансы. Тогда отпадают шаблонизированные и стандартизированные отмазки и всяческое нытьё про то, что обязательно нужны связи и стартовый капитал. Все эти стартовые капиталы и связи нужны ленивым раздолбаям, которые и не хотят никакого бизнеса, они мечтают сразу получить тот результат, ради которого им бы хотелось заняться бизнесом. Поэтому и ищут тему с коротким горизонтом планирования, где делать надо мало, а результат получают сразу. В итоге в процессе перебора и скатываются ко всякому шарлатанству. Все эти шарлатанские варианты и двухшаговые проекты никак вас не развивают, не дают пищу для ума, не тренируют мозг, никак не расширяют горизонт восприятия и кругозор. И естественно, что в таких халявных способах и двухшаговых вариантах вы тоже не преуспеете. Потому что сами находитесь на уровне одноклеточного раздолбая и имбецила. Мозг никак не натренировал, кругозор узкий, ничего не понимаешь, ни в чём нет опыта, раздолбай и фантазёр, и при этом хочешь много зарабатывать. Ну, может кому-то и повезёт и он быстро что-то урвёт, но потом всё равно сольёт.

Мозг надо тренировать постоянно. А для этого придётся бить в одном направлении с разных сторон, расти и не пытаться найти каких-то гарантий и уверенности в том, что имеет смысл в этом направлении напрягаться. Этого ощущения всё равно не появится, напрягаться придётся, и это рано или

поздно принесёт пользу, даже если не будет результата. В итоге все усилия трансформируются в полезный багаж опыта, который выстрелит в следующей для вас теме. Эту тему вы можете ещё и не представляете, а потом вдруг раз, она вам придёт в голову и всё пойдёт, потому что будут необходимые знания, чтобы сделать этот проект, он уже не покажется вам неподъёмным. К тому времени вы приобретёте такое количество опыта и набьёте шишек, что проект вам покажется очень лёгким, интересным, перспективным и подъёмным, и всё пойдёт. А потом, сами того не понимая, вы будете другим рассказывать что «меня осенило, озарило, у меня есть связь с богом!». Люди не понимают, что до этого они очень много сделали, чтобы появилась эта «связь с богом». Эта связь не появляется внезапно у какого-то маменькиного сынка и бездельника, который в своей жизни никогда ни на чём не концентрировался и ничего не пытался развивать. Инсайты не приходят к лузерам.

Как находить связи

Обычно под этим подразумевается «как найти такого лоха, чтобы за счёт него выехать, когда он всё сделает, а я не приложу никаких усилий». Никто не думает «а что я сам могу сделать тому, с кем хочу установить связи?».

Любимая позиция халявщиков рассуждать следующим образом: «Он добился успеха, потому что ему помогли и были связи!». Вы поймите, всё это тоже работа, такое на халяву не приваливает. Если, конечно, ты сразу не родился сыном Дональда

Трампа. Если человек изначально собой ничего не представляет, и на его жизненном пути появятся люди с ресурсами, у него всё равно ничего не получится, и никто ничего не даст. Только со стороны кажется, что тем или иным людям дают «за просто так» и на халяву. На самом деле, перед этим была проделана существенная работа.

Никто никогда никому ничего не делает за просто так. Вы можете выйти на улицу и первому встречному дать приличную сумму денег? Обычно происходит либо пересечение интересов и ресурсов, либо сотрудничество, и только в этом случае тебе могут что-то сделать те, у кого больше ресурсов.

Некоторые полагают, что на месте человека, которому помогли, мог оказаться любой другой, в том числе и он сам, если бы повезло. Но это не так. Наверняка, у этого человека тоже есть какие-то ресурсы, он разбирается в какой-то своей области, и богатый человек в своё время к нему обратился. Когда я в тренинговом проекте занимался стилем и помогал ребятам, я сдружился со многими богатыми людьми на почве оказываемых услуг. Я их одевал и помогал решать вопросы личного характера в плане взаимоотношений с женщинами. В финансовом плане я, конечно же, был не так успешен, как они, но происходил обмен ресурсами. В результате когда связи закреплялись, становились плотными и тесными, и мне что-то требовалось, то я даже мог не просить, мне помогали сами.

Но это не халява. Я не хрен с горы, который с ними познакомился и они внезапно решили для меня что-то сделать за красивые глазки. Перед этим была проделана работа, этим людям я помогал и решал их вопросы личного характера. А прежде

чем решать их проблемы, я потратил много времени, когда решал свои проблемы. То есть, чтобы появились такие связи, нужно проделать определённую работу, как над собой, так и в той области, в которой ты хочешь стать экспертом. И тогда на твоём жизненном пути могут появиться богатые и состоятельные люди, и вы можете друг друга дополнить, в зависимости от того, кто чем занимается и кто в чём преуспел.

Бывают примеры, когда чувак ехал в купе поезда, и его попутчиком был какой-то генерал. Они познакомились, поболтали, и потом генерал устроил его на тёпленькое место. Но опять же не надо думать, что на месте этого чувака может оказаться кто угодно. Если бы в том купе был я, то мог этому генералу вообще не понравиться и никак не подойти. Он, скорее всего, видит в том парне тот потенциал, который может быть ему полезен в определённой деятельности. Он это видит с высоты своего опыта. Соответственно, этот парень в своё время долго занимался каким-то делом, работал над собой, и тут обстоятельства сложились таким образом, что они оказались в одном купе. Но это не значит, что любой, кто бы ни оказался на этом месте и выпил с этим генералом, также всё получил легко и просто.

В реальной жизни никто просто так не помогает. Что-то я не видел, чтобы миллионеры ходили по улице и помогали всем подряд. Если вы хотите найти полезные связи, то должны понимать и знать, как грамотно подкатить. В первую очередь вы должны подумать, как помочь ресурсному человеку в его деле или решить его проблему. И не просить ничего ни при каких обстоятельствах. Тех, кто у

них постоянно что-то просит, их огромное количество, как паразитов. Как только у человека появляется большое количество денег, у него тут же обнаруживается куча друзей, родственников, и прочих подхалимов и всех остальных желающих подмазаться, что его начинает просто тошнить от такого отношения. Успешные и богатые люди зачастую стремятся к изоляции и одиночеству.

Если вам попался такой знакомый, и если он почувствует, что вы ничего не можете ему дать, у вас даже мышление не работает в этом направлении, а работает по принципу «помоги, у тебя же и так дофига всего есть, от тебя не убудет!», то забудьте, что вы с этим человеком хотя бы ещё раз встретиться. Он сделает всё, чтобы вас от себя изолировать.

Паразитическое, потребительское и приспособленческое мышление — это стандарт поведения большинства людей, особенно бедных и неуспешных. Подход с позиции получить на халяву проявляется во всем. Мне часто задают вопросы в личке или через почту, это происходит так: «У меня такие-то проблемы, помоги решить!». Никто никогда не думает, с чего вдруг тебе кто-то должен помогать и решать твои проблемы. Никто не задумывается, а что он сам в первую очередь может сделать для этого человека, чтобы ему было интересно пообщаться и как-то помочь.

Успешные люди открытые и общительные, но только с теми в ком не видят приспособленцев и халявщиков. Они, как правило, все очень открытые. Но обычно на контакт с ними пытаются выходить по идиотский и по принципу «сейчас я попробую что-то от него поиметь!», чтобы за просто так. Типа «от него не убудет, и так богатый, подумаешь,

отвалит мне пару лямов, а я зато счастливым стану, заживу!».

Чем больше подход, по принципу «я весь такой несчастный, ранимый, помоги, мне очень плохо, у меня депрессия, мне так тяжело, а тебе ничего не стоит, протяни мне руку помощи и у меня сразу жизнь наладится, пожалуйста, тебе же не сложно, моя жизнь на волоске», тем сильнее успешные состоявшиеся люди ненавидят таких просящих. Сколько раз я видел, как они реагируют на такие просьбы — у всех всегда негатив. Казалось бы странно, человеку плохо, он просит о помощи, почему бы и не помочь, ведь это по всем канонам и нормам библии и религии только приветствуется и поощряется. Успешные люди просто знают, из какого теста сделан человек, и знают не только цену своим деньгам, но и видят жизнь такой, какая она есть, поэтому всегда призирают симулянтов и хлявщиков, которые из себя изображают бедных овечек и несчастных страдальцев. Чем навязчивее и жалостливее их просишь, тем больше вероятность, что тебе не просто не помогут, а попробуют устроить ещё большую жопу, чтобы ты, наконец, перестроил своё мышление. Потому что они понимают, что люди с паразитическим мышлением никогда не изменятся, и ничего у них в жизни не наладится.

К богатым успешным людям очень часто обращаются малознакомые или совсем не знакомые люди, с тупыми и бесперспективными «деловыми» предложениями, или с позицией выехать за его счёт и попытаться выманить инвестиции. У них на глазах тут же появляется циничная ненависть, потому что они устали слушать этих нытиков и попрошаек. А больше всего они ненавидят родствен-

ников и старых друзей, потому что те просят больше всех, типа «помоги, ты же сват, брат, муж моей сестры, сделай мне ремонт, ты же миллионер, купи мне машину». Они ненавидят этих паразитов.

Эти люди сами нелёгким трудом добились своей цели, и знают цену, которую они заплатили, тернии, через которые прошли. Только они пытаются начать пожинать плоды и наслаждаться результатами своего адского труда (а это всегда колоссальная работа над психикой, и цена этому надломленное здоровье), как тут же приходят какие-то халявщики, которые не выстрадали от его работы даже десятой доли процента, и хотят то же самое получить на халяву. У них к этим халявщикам просыпается настоящая ненависть. Через некоторое время они становятся бронебойными циничными пофигистами. Могут помочь разве что бабушкам на улице, а умирающему молодому парню не помогут, таких они на дух не переносят. Они ненавидят вот это приспособленческое мышление, и говорят «если есть руки и ноги, то иди работай, нечего просить!».

Как правильно с ними взаимодействовать? Да никак! Если вы не знаете, что им дать, лучше вообще таким людям не пишите и не подходите к ним. Если вы начинаете задаваться вопросом «что я могу для них сделать?», и у вас начинают расплываться мозги разными кашеобразными мыслями, то, скорее всего, вы просто не готовы. Всё, что вы напишите, будет смотреться смешно, глупо и отвратительно.

Действительно интересные предложения видны сразу и сходу. Когда более успешный человек чувствует, что к нему подход с позиции идейного решения, когда ему звонят, пишут и говорят, что у

него в проекте нашли слабые места, и могут ему помочь, то он всегда согласится «конечно, приезжайте, мы с вами поговорим».

Надо предлагать что-то по существу и в контексте конкретного проекта или его деятельности. А не так, что «нам с вами надо встретиться, у меня к вам есть интересное предложение, не упускайте такую возможность!» — этот дебильный подход, который вам вбивают на дурацких тренингах и в дурацких книгах. Общие красивые слова никогда не будут вызывать интерес.

Мне очень часто пишут с разными предложениями, обычно это дебильные зазывания, или просьбы о помощи, или просто красивые общие слова и обещание золотых гор. И изредка пишут сразу и по делу. Обычно это выглядит так «привет, видел, ты написал книгу, давай я тебе надиктую аудио-версию, интересно?» — контекст есть, общение завязывается, уже начинаешь с человеком обсуждать и легко выходишь на контакт. Фильтр «пошел нахуй» пройден. А кто-то может даже сразу записать, и потом показывает, что он сделал, в знак благодарности. Или же когда пишут «могу помочь по сайту и по монтажу видео». У человека позиция не что-то выманить, а он пытается тебе помочь. И когда ты видишь, что тебе искренне пытаются помочь, это сильно подкупает. Конечно, ты с лёгкостью идёшь на контакт и готов что-то обсуждать и разговаривать, тебе сбивают броню.

Но так делают единицы. В основном это происходит так:

— Амиран, у меня такая-то проблема, скажи что делать!

— Вот мой телефон, позвони мне, у меня есть идея, которая тебе точно понравится!

— Привет, я умею привлекать посетителей, нам надо срочно встретиться, у меня есть взаимовыгодное предложение!

Это они называют «предложение о сотрудничестве». Вы правда думаете, что после такого подхода или каждого такого предложения я прямо начинаю срываться с места, весь такой воодушевлённый побежал в надежде, что сейчас у меня изменится жизнь благодаря какому-то хрену, возомнившему себя гениальным бизнесменом и пиарщиком? При том, что я не богатый и не известный, но таких «предложений» даже у меня хватает. А что происходит с теми, кто реально богатый и известный?

Бесполезно пытаться ослепить широтой размаха без конкретики. Вы портите свою репутацию, скорее всего, вам уже не будет дано второго шанса. Более того, те, кто подкатывают вот в таком «заряженном» состоянии, они, как правило, предлагают полную чушь. Ничего конкретного и действительно взаимовыгодного там нет. Потому что когда хочешь с кем-то завязать связи и познакомиться, ты должен сделать то, что будет интересно только ему. Задайтесь вопросом, как вы можете угодить тому, кто вам интересен и может быть полезным.

Вы же сразу думаете только «как бы мне чего-то получить от этого чувака, который уже чего-то достиг?», размышляете о своей выгоде. Об этом лучше сначала забыть. Если вы хотите на кого-то выйти, то в первую очередь думайте о том, как можете ему помочь и что для него сделать. Пусть в первое время это будет вам невыгодно, и даже будет в ущерб, но это именно так работает. Это цена

вопроса и жертва, на халяву никогда ничего не будет.

Сначала пробейте броню. Потому что люди, которые чего-то достигли, у них сначала срабатывает эффект «иди в задницу, халявщик». Вам надо сделать так, чтобы человек увидел, что вы не какой-то халявщик и паразит, а действительно искренний нормальный парень, который хочет помочь, и он сам в долгу не останется. И помогать надо не по принципу «уважаемый, я очень хочу вам помочь, но не знаю как, скажите, что я могу сделать, и я с удовольствием сделаю, вы только скажите что, я могу быть у вас рабом, или могу себе швабру в задницу засунуть, только пожелайте!». Так не работает. Надо быть предельно конкретным. Успешные люди, которые всего достигли своим трудом, они очень благодарные, и умеют ценить настоящую искреннюю помощь. Всегда помогут, но только тем, кто готов что-то сделать и чего-то стоит, а не халявщикам и паразитам.

Пока у вас будет подход по принципу «впечатлить общими красивыми словами» и без какой-либо конкретики, или попытаться выехать за чужой счет, вас всегда будут сливать.

Всегда внимательно изучайте проекты или деятельность людей, с которыми хотите наладить связь. И вообще первое время не думайте, как они вам могут быть полезны. Но постоянно думайте, что вы для них можете сделать, и как вы будете им полезны.

Предложение должно быть ёмкое и по существу, и вы должны быть сразу готовы реализовать или приступить к делу, в котором предлагаете свою помощь.

Пример:

— Добрый день, меня зовут Вася Пупкин, Я занимаюсь такой-то деятельностью, мне нравится ваш проект, и если есть необходимость, я могу реализовать или поддерживать такую-то задачу в вашей деятельности. С уважением, Вася Пупкин.

Если человеку это действительно нужно, то он выйдет на контакт и с удовольствием с вами посотрудничает. И не делайте предложения, в которых вы не компетентны. Не нужно себе придумывать навыки, которых у вас нет, или они очень слабо развиты — это быстро будет видно, и вас в любом случае сольют.

Вот один из примеров, как я выходил на людей которые мне были интересны, и я хотел с ними поговорить лично: Сергей Савельев, Станислав Белковский, Олег Матвейчев, Алексей Кунгуров.

После долгих раздумий и изучения их деятельности и материала, стало понятно, что самый простой путь — это заказать их услуги. Но у меня нет таких денег, чтобы ради встречи с ними отваливать приличные бюджеты. Их всех объединяла одна важная черта: они любят давать интервью и светиться в телеэкрane или в популярных изданиях. И я попробовал выступить в качестве журналиста/интервьюера. Первым был Савельев. Я раздобыл его мобильный и обратился за интервью. Потом написал всем крупным новостным ресурсам и предложил бесплатно разместить у них на сайте уникальный материал. По такой схеме я встретился с каждым, кто был мне интересен.

Так что пока вы не перестанете думать о себе любимом, и не начнете думать о человеке, к которому хотите обратиться, у вас ничего не получится.

У каждого есть слабые места и любимые занятия, надо только найти и спедалировать на них.

Моральное уродство как эффективный инструмент

Если говорить о человеческих занятиях, то к ним можно отнести разве что научную и сугубо философскую деятельность. Всё остальное, как ни крути, бабуинство. Но даже в этом бабуинстве на каком-то этапе можно начать делать что-то человеческое, когда ты уже что-то создаёшь не ради денег, а потом что тебе уже интересны сами проекты. Но чтобы до этого дорасти, придётся опуститься до дна. То есть в этом бабуинском мире, чтобы потом получилось делать что-то человеческое, поначалу придётся обманывать, симулировать и делать всё, что делают политики, бизнесмены, менты и депутаты.

Иначе успеха не добиться. Сначала тебе, условно говоря, всех надо нагнуть и трахнуть. Потом, если повезёт, и чего-то достигнешь, скорее всего, будешь делать что-то человеческое. Организм сам этого потребует. Потому что если делать что-то человеческое сразу, то тебя просто задавят, никто не оценит и не поймет, ещё и загнобят. Невозможно в бабуинском мире выбраться наверх с человеческими идеями. Поэтому придётся для начала всячески подстраиваться под бабуинов, симулировать перед ними то, что они хотят увидеть. А некоторых даже полезно нагибать, потому что по-хорошему не получается или не понимают. И пока в этом не преус-

пеешь, мечтать о больших результатах даже не стоит, и тем более не получится ничего человеческого. А если и появятся человеческие позывы, вам их быстро отобьют.

Пока на практике не осознаешь себя как «дьявол» и «моральный урод», по-настоящему ни о каких сверх результатах задумываться даже не стоит. Идти вперёд будет просто невозможно, постоянно будут срывать сдерживающие факторы. Придётся долго разгребать всё морализаторство, внушения от родителей, общества и т.д. Для достижения результатов, комбинации мыслей, рождающиеся в голове, должны быть безграничны. А теперь давайте вспомним, какой полёт мысли имеется у морализаторов, и попробуем прикинуть, могут ли они реализовать хоть какой-нибудь проект, даже не заикаюсь о глобальном. Большинство людей — это бездельники, нахлебники, социальные паразиты и ментальные рабы.

Когда ты становишься «моральным уродом», побочным положительным эффектом является то, что ты уже делаешь что-то человеческое, но не с морализаторских позиций, а с фундаментальных и глобальных. Если вы сразу начинаете с человеческого, при этом весь такой нежный трепетный, верите в свою мечту, в мир во всём мире, стараетесь на благо общества — это тупиковый и непродуктивный путь. С таким мышлением вы не сможете даже развить простой проект, и, разумеется сами будете сидеть в жопе со своими благими пожеланиями. Чтобы была более понятно, можно провести аналогию с врачом, который не имеет права сопереживать больному, которого оперирует. Наставник не имеет права жалеть и подбадривать ученика, когда у него опускаются руки. Это непродуктивно и

не помогает. Так же и вы не имеете права во благо своих больших целей, быть морально нравственным, интеллигентным с ущербными убеждениями. Вас тогда хватит только на всяческий примитив вроде «помощи старикам» и «главное, чтобы была крыша над головой».

«Воля к власти» не терпит рамок и сдерживающих факторов. Всяческие дома престарелых и всё остальное можно создавать только в качестве побочного явления. Но это не может стоять во главе.

Пока не станешь законченным уродом, толком ничего не будет получаться. Но до этого уродства можно дойти, только пройдя через всяческие обструкции и жизненные проблемы. Просто так на ровном месте сидя перед компьютером этого не осознать. Даже если считаешь себя циником, избавившемся от иллюзий, реально же, если смотреть со стороны, то выглядишь как слабак и соплежуй. Нежный, какой-то пугливый, стыдливый, мысли не того полёта.

Когда приходишь до этого состояния полного цинизма, когда тебя перестаёт что-то сдерживать уже на уровне мышечных рефлексов, вот тогда рождаются такие мысли и идеи, которые воплощают твои проекты на совершенно другом уровне. И вот как здесь пытаться уместить какой-то «баланс с человеческим»? Это невозможно. Сходу «держат баланс» между человеческим и бабуинским не получится. Раз пошла такая тема и если говорить честно, то надо определиться, какой берег ты выбираешь. Если ты выбираешь занятие сугубо человеческие, то запускаешь соответствующие механизмы, которые никак не помогут достичь успеха в бабуинском мире, и наоборот. Реализовывать надо последовательно, и желательно начинать с хорошо отто-

ченного адаптивного взаимодействия в бабуинском мире. А потом уже думать о человеческом.

Для того, чтобы стать сверхчеловеком, о чём Ницше и говорил, надо сначала стать конченным уродом. Не получится стать сверхчеловеком в том понимании, о котором он говорит (реально в крутом, до которого он докопался), пока ты не избавишься от всех этих тупых морализаторских программ. Ты даже не можешь понять, что такое сверхчеловек, потому что не знаешь, что такое уродство.

Когда рафинированные хомячки рассуждают о «своём» сверхчеловеке, то у них фундамент основывается на том, что им рассказали мама с папой, что такое хорошо и плохо. И вот эта интерпретация настолько ущербная и мелкая, что даже не позволяет ничего сделать. У большинства мужчин подход к жизни как у недоросших и неуверенных в себе детей.

Если выжиг нежность и рафинированность процентов на 25%, то уже неплохо. Когда выжигает её полностью, тогда уже понимаешь по настоящему, что действительно хорошо и плохо. Сначала придётся основательно изучить тьму, чтобы по достоинству оценить возможности яркого освещения.

Я сам ещё не достиг той глубины «морального уродства», о котором пишу. Всё ещё разгребаю и выжигаю разного рода «полезные убеждения».

Означает ли этот текст, что под «моральным уродством» понимаемся то, когда ты всех тут же начать обманывать, кидать, резать и убивать? Нет, не означает, здесь речь совсем о другом. Но для морализаторов и идиотов на всякий случай поясню.

Заряженное состояние

В каком состоянии и ритме должен находиться человек, какой в организме должен быть баланс, чтобы достигались нетривиальные и интересные цели, и большие задачи?

Должна быть полная концентрация на нынешних делах и планах, которые тебя продвигают к твоей цели. Причём концентрация на грани одержимости, такая идея фикс, которая тебя полностью поглощает. Ни о чём другом ты думать не можешь, тебе даже пожрать неохота, не осознаёшь, что ты голодный, потому что полностью поглощён. Ты не берёшь трубки, когда тебе звонят друзья, чтобы поинтересоваться, как у тебя дела. Когда звонит девушка, ты сливаешься от встреч с ней, или тоже не берёшь трубку, а потом спустя 12 часов перезваниваешь и говоришь, что был занят, спал, болел.

Одержимость настолько навязчивая и всепоглощающая, что через какое-то время мозг уже не может сопротивляться, уже настолько перенапрягается, что у тебя начинаются глюки в виде каких-то параноидальных мыслей. Или же начинается нервная истеричность в виде нехватки воздуха, начинаются лёгочные спазмы. Когда очень долго концентрируешься на одном деле, то видно, что организм находится на грани надрыва и истощения. И даже если ты пытаешься переключиться и отдохнуть, всё равно не можешь этого сделать. Мозг уже разогнался до такой степени, что не может остановиться. Он может настолько разогнаться, что начнёт разрушать организм.

Именно на такой грани и в таком режиме, за-действовав мозг на полную катушку, когда ты понимаешь, что ты весь полностью поглощён своим делом и проектом, пытаешься все свои мысли и накопленную информацию сконцентрировать и приложить к этому делу, только и можно получить что-то интересное и попытаться реализовать нечто достойное. Это действительно большой труд, издевательство над организмом и работа над собой. Может, звучит пафосно, но те, кто находились в таком состоянии, понимают, о чём идёт речь.

Чтобы довести себя до такого состояния, нужно в какой-то момент понять, что в твоей жизни самое главное и чего ты хочешь. Плюс, чтобы какие-то обстоятельства долгий период жизни тебя били и постоянно показывали, что для больших результатов нужно очень сильно поднапрячься и полностью погрузиться в одно дело, что халявы нет. Это процесс, на который мало кто способен. Плюс, в жизни человека должны произойти определённые негативные обстоятельства.

Когда женственные эстрогены спрашивают, как бы им в комфортном режиме реализовать ту или иную идею, двигая только мизинцем правой руки, между делом, после работы перед сном полчаса что-то поделать — это, мягко говоря, непродуктивный подход к делу. Так не работает. В невротизированном и сумасшедшем состоянии мозг просто начинает взрываться, прямо таки кипит, как будто свистит носик у чайника. И ты ощущаешь, что также кипит твоя голова. Но даже при таком состоянии нет никаких гарантий, что будут какие-то результаты, а уж в ленивом режиме перед телевизором с булкой, параллельно полистывая вконтакте, в надежде, что что-то само собой получится — это уже

совсем смешно, это идеализм и желание верить в чудо. Это перекладывание ответственности и нежелание брать свою жизнь в свои руки. Для большого проекта и дела работает только полная самоотдача, когда ты в него полностью погружён, чтобы ничем другим не занимался.

Чтобы войти в это состояние и вообще уметь в него погружаться, этому предшествует определённый жизненный опыт. Когда было много попыток сделать какие-то проекты, которые, скорее всего, были у вас провальные и неудачные. Когда вы много чего делали хоть как-то, но у вас не получилось, то в какой-то момент из того массива информации, которую вы накопили за это время, всё это схлопывается и появляется здравая идея. Хотя у вас и не было результатов, тем не менее, вы набили много опыта и шишек. Вот тогда информация устаканивается, и начинаешь чувствовать копчиком, что сейчас делаешь именно то, что у тебя сработает. Отсюда появляется мощная одержимость и глубокое погружение, когда делаешь без оглядки на результат, без анализа «получится — не получится», без страха, что «не получится, зачем тогда вообще пробовать», а просто берёшь и делаешь. Уже появляется внутренняя уверенность и настрой быка, готового всё сносить на своём пути. Такое состояние не появится на ровном месте, должно накопиться большое количество нейронных связей и в мозге образоваться информация, чтобы появился некий фундамент, который у тебя схлопнется и появится в виде какой-то сформированной конечной идеи, которую начнёшь реализовывать.

А не так, что весь нежный и ватный, но «сейчас я что-то попробую, и у меня само собой пойдёт!». Чем больше вы чего-то ждёте и ищете какие-то

лёгкие пути реализации своих идей, тем меньше вероятности, что с годами у вас вообще хоть что-то получится. Ключ к успеху — это перепробовать многое, в итоге, скорее всего, у вас ничего не получится, или будут какие-то мимолётные успехи, которые вы будете проваливать и всё терять, но спустя несколько лет вся накопленная информация у вас схлопнется, и вы в итоге реализуете какой-то один хороший проект. Потом многие начинают думать, что «вот, наконец-то, повезло!», задним числом анализировать и думать «как всё, оказывается, просто, надо было это сделать ещё тогда!».

Но вы не смогли бы всё это реализовать, будучи неопытным и ватным мальчишкой, которым были несколько лет назад, если бы не прошли через весь этот тернистый путь в виде провалов проектов. Его обязательно надо пройти во что бы то ни стало. Считайте, что это обязательный квест, чтобы окончательно пройти миссию. Этот тернистый путь у всех разный, у кого-то короткий, буквально полгода, у кого-то и десятки лет. Есть примеры, когда чем-то интересным начинали заниматься только в 50 лет.

Без тернистого пути, без тренировки мозга в каком-то направлении в виде постоянно роста над самим собой, не получится сделать ничего интересного и существенного. Это всё сказки, когда рассказывают, что «главное захотеть, поверить в себя, уметь мечтать!». Это всё детский сад, потому что если нет реального потенциала с нейронами, натренированными в определённом направлении, сколько ни хоти и ни мечтай, ничего не получится. Всяческие религиозные фанатики с Востока верят покруче городских европейцев, потому что ничего другого им не остаётся. Веры там столько, что хоть

убавляй. Если бы вера была единственным критерием, они бы уже формировали галактики и покорили вселенную. Так что вера не может быть критерием успеха, но под это часто подгоняют.

Все эти разговоры про веру — полная чушь. Единственным критерием успеха может быть то, когда ты постоянно тренируешь свой мозг. Нужно пройти этот тернистый путь, когда ты учишься как ребёнок: сначала ползаешь, потом начинаешь как-то ходить, потом нормально ходить, и если тренируется в беге и лёгкой атлетике, то преуспевает и становится профессионалом. И неважно, он религиозный или атеист — такого рода убеждения уже не имеют никакого значения, это лишь ритуал и символизм.

Самое главное, что всем достижениям предшествует большая тренировка, плодотворная работа над самим собой, в том направлении, в котором ты двигаешься. Условно говоря, изначально надо «заболеть» какой-то идеей фикс. Понятно, что сначала она будет довольно вялая, с перерывами, гулянками и тёлками, будешь уделять делу по полтора часа в день. В конце концов, основательно подсядешь на это дело и будешь заниматься только им.

Но это только если ты действительно хочешь чего-то интересного в своей жизни. Если же нет (как и происходит у большинства), то так и будешь всю жизнь халявить и работать на наёмной работе. Иногда будет складываться ощущение, что готов что-то сделать, но потом всё равно будешь халтурить, филонить и отвлекаться.

Так, что если не хочешь чего-то особенного, потому что не готов за это платить, то, спрашивается, зачем тогда поднимать эту тему и морочить себе го-

лову этим вопросом? Не хочешь — вот и не хоти, довольствуйся уже имеющимся, не пичкай себя иллюзиями и надеждами на светлое будущее.

Талант без мотивации

Есть у меня один старый знакомый, талантливый парень со способностями. У него очень хорошо подвешен язык, грамотная поставленная речь, начитанный и эрудированный, из профессорской семьи московских интеллигентов. Очень энергичный, не эстроген и не закомплексованный ботан. Умный, при этом «мейнстримный», нравится бабами. Сейчас ему 28 лет. У него много баб, он часто трахается, выезжает за счёт своей внешности, энергичности и подвешенного языка. Вечно где-то путешествует на последние деньги по экзотическим странам, ездит в секс-туры, ударяется в приключения.

При этом, он хочет реализоваться и иметь какие-то свершения. Как у любого нормального мужика, у него есть желание не только трахать баб, но и красиво их выгуливать, чтобы не уступать другим бабуинам. Ко всему этому у него есть потенциал, в отличие от многих других слабых эстрогенов и домоседов, всю жизнь сидящие под крылышком мамы и боящиеся внешнего мира. Он же не боится, может и автостопом по миру поехать, может подражаться и т.д. С физической стороны он весьма адаптивен.

Но когда с ним искренне разговариваешь по душам, и заходит речь «почему ты не используешь свои таланты, чтобы нормально зарабатывать и

что-то создавать?», у него начинается какое-то мямление. Желание всего этого достичь у него есть, но при этом также есть огромное нежелание хоть что-либо делать. За счёт своей внешности и природных данных он уже привык получать эмоции от сиюминутных действий. Он не сидит в глубокой заднице, по всем фронтам у него в целом нормально, с бабами так вообще почти все замечательно. И такая жизнь его удовлетворяет, он от неё не изнывает, хотя постоянно типа заморачивается и говорит, что «для качественной жизни нужны деньги», потому что его бросали бабы, и уходили к менее красивым интересным чувакам, у которых есть деньги.

У него нет какого-то комплекса, чтобы жизнь жёстко его гнобила по какому-то аспекту, чтобы появилась мотивация чего-то достичь. Он не ущербен, по всем фронтам у него средненький результат. Поэтому что-то «хочет» он только на словах, потому что если бы действительно хотел, то делал бы. Или если бы обстоятельства его загоняли в жёсткий и беспросветный тупик, то он бы попытался оттуда вырваться, и эти попытки дали бы ему результат. Но он даже не пытается, потому что у него нет настоящей мотивации, нет «шила в заднице» по какому-то аспекту, чтобы закрыть свои недостатки. Потому что явных недостатков у него нет. У него нет какого-то ярко выраженного недостатка, чтобы ему во что бы то ни стало хотелось бы достичь, например, много денег, чтобы компенсировать этот недостаток.

На словах у него заявления есть, а на деле он абсолютно противоречит своим декларируемым желаниям и мечтам. Он может даже погрустить после очередного разочарования с бабой, которая сли-

лась из-за того, что у него нет денег. Но эта грусть у него затягивается максимум на час, а потом он пойдёт с друзьями тусить, снимет новую бабу и с ней потрахается, или вообще на последние деньги поедет в Тайланд. Вместо того, чтобы концентрироваться на своей цели и идее, и того, что ему хочется, он, наоборот, от этого всячески убегает. Потому что у него нет состояния, чтобы ему мощно хотелось и прямо разрывало изнутри. Этого желания нет даже на среднем уровне, чтобы сидеть и что-то делать. Ему становится скучно, он не может концентрироваться на одной рутинной деятельности. Он этого не может, потому что понимает, что сейчас может сделать какое-то простое действие, и ему это принесёт позитивных эмоций. Он уже достиг того уровня признания, что его середничковые друзья считают его крутым трахалем, и этим он закрывает свою доминантность.

Я его знаю уже лет 8. Как в начале нашего знакомства он типа хотел чего-то достичь, также и сейчас продолжает хотеть, находится на одном и том же уровне. Чтобы основательно заняться какой-то деятельностью, концентрированно это делать, выгрызать, стараться, убивать день за днём, мыслить и искать пути решения — такого у него никогда не было. Были разве что всяческие авантюрные попытки по лёгкому срубить бабла, или выехать за счёт богатых знакомых. Серьёзных же попыток не было ни разу, при этом, сколько я его знаю, всегда был внутренне до конца не удовлетворён тем уровнем, который у него есть. Но он продолжает жить точно также: ему постоянно не хватает денег, он у кого-то перезанимает, не знает, как отдать, занимает у других — вечно в таком круговороте.

Многие хотят чего-то достичь, пусть и примитивные достижения вроде машины, квартиры и побольше дохода. Этого хотят все, но в итоге что-то для этого делают те, у кого с детства есть какой-то мощный комплекс, который не даёт им покоя и они хотят его компенсировать и закрыть с помощью денег. Или же те, кто оказываются в заднице, и понимают если они не будут что-то делать, им будет нечего жрать и негде жить, тогда начинают шевелиться и напрягать мозг по полной, потому что выхода нет, не до гулянок. Тебе могут звонить и говорить «пошли потусим, сейчас придет тёлка с подружками», а тебе не до этого, вообще не берёшь трубки и решаешь свой вопрос выживания. В процессе решения вопроса выживания у многих людей могут выстрелить некоторые проекты.

У моего же знакомого нет ни той, ни другой мотивации. Ему нет необходимости всех подряд сливать, чтобы не отвлекали от цели. Как обычно происходит у большинства людей: ты грустишь, тебя кто-то куда-то зовёт потусить и погулять, или ты сам убегаешь от грусти и предлагаешь кому-то «попить пивка». И как только у него в его 28 лет появляется ощущение, что он неудачник, он тут же избегает этих мыслей и идёт развлекается, то есть его сильно не прижимает. Как только появляются какие-то предвестники депрессии, он их тут же забывает развлекухой. Все свои заморочки и недовольство собой он заглушает развлечением, лёгкими наркотиками и новыми тёлками.

Живёт жизнью обезьяны: она голодает, ей дали банан, и она удовлетворилась. И точно также у большинства людей. Только они понапрягают мозг и чем-то заморочатся, тут же идут удовлетворять себя доступными способами. Он себя удовлетворяет

и этим довольствуется, эндорфины вырабатываются, получает какую-то радость и продолжает жить в таком режиме.

Так можно прожить до 40-45 лет, пока есть эрекция и вырабатываются гормоны, хочется как-то развлекаться. Потом всё это обрушивается, начинается кризис, и ты понимаешь, что всю жизнь спустил в унитаз. Проблемы со здоровьем, нет денег, никому не интересен. Да и понимаешь, что мозги атрофировались, не можешь ни на чём концентрироваться и к чему-то стремиться — просто нет такой потребности. Человек уже способен разве что сидеть и смотреть телевизор. Если он до этого серьёзно не тренировался в какой-то серьёзной деятельности, то в 50 он этим точно не начнёт заниматься, даже в 40 очень маловероятно. Если с молодости тренировался, постоянно были попытки создать бизнес, это вошло в привычку, то ты можешь делать это всю оставшуюся жизнь. Если же только в 35-40 лет осознал, что находишься в заднице, то очень мало кто может изменить свою жизнь. Если меняют, то разве что только тогда, когда жёстко прижимает. Так складываются обстоятельства, что ты понимаешь: либо пан, либо пропал. То есть либо ты сделаешь, либо, если не сделаешь, то конец тебе.

И вот так, как мой знакомый, живёт большинство. Просто он удовлетворяется и закрывает свою доминантность за счёт баб, потому что у него с ними получается. Кто-то закрывает её за счёт потребления знаний, и думает, что он самый умный, а на самом деле ничего не реализует и не применяет, просто ему кажется, что он весь такой просветлённый. В результате, ни у кого ничего нет, никто не может ничего добиться. Все такие типа разные и

индивидуальные, но это нафиг никому не нужно, это нельзя измерить. Реальные достижения, когда мужчина может что-то создать и у него есть детище — вот это то, что вызывает уважение. А не то, что тебе велят инстинкты и что дано от природы. Достижения — это когда ты можешь что-то создать, своё детище, проект, бизнес и т.д. Невозможно гордиться своей внешностью или национальностью, потому что тут твоей заслуги нет. Также сложно гордиться тем, что ты прочитал кучу текстов, но при этом ничего не сделал. От самих знаний толку никакого не будет.

А когда ты что-то созидаете и создаёте, в процессе этого ты можешь узнать и открыть себя, и расширить свой кругозор. Только в процессе роста над самим собой ты можешь увидеть, какой у тебя есть потенциал и возможности, которые ты можешь раскрывать до самой смерти.

Ну а бегая и удовлетворяя свои инстинкты, исходя из доступных сейчас возможностей, ты, фактически, от обезьянки ничем не отличаешься. Она также весело лазает по деревьям и жрёт бананы.

У многих людей обструкция в жизни наступает, но либо такая, которая их ломает, и они вообще ничего не могут сделать в жизни, либо она наступает тогда, когда им уже ничего нужно. Они могут уже осознать, что надо бы что-то делать, но уже будет поздно.

Пугливые хомячки или почему жизнь так и не меняется

Многие ребята хотят избавиться от мешающих им в жизни иллюзий и предрассудков, которые им навнушали с детства, дестабилизировали их и воспитывали «разобранными». Они пытаются бороться со своим набором программ и стереотипов, хотят покончить со всем этим и жить свободно. Но стоит им докопаться до ключевого момента, который вот-вот уже перевернёт их мировоззрение, как у них тут же срабатывает инстинкт самосохранения, сжимается очко, они начинают бояться, у них появляются всяческие оправдания, защищающие их от того, чтобы окончательно оставить свои галлюцинации и примитивное шаблонное мышление.

Самосохранение включается для того, чтобы человек не начал испытывать депрессию, а она появляется при переходном этапе, который всегда болезненный. На этом этапе испытываешь депрессию, ментальный кризис, обнуляются все смыслы и могут даже появиться мысли о суициде — большинство хомячков настолько сильно его боятся, что включают заднюю передачу. Мозг активизирует защитные механизмы, у них появляются глупые идеалистические мысли и конструкции, которыми они начинают оперировать. Притягивают за уши всякие бредовые страхи, что «человек без иллюзий несчастен и обречён на страдания», или «самостоятельный человек будет мыслить с эгоистической позиции, и человечество вообще вымрет», «асоциальный человек — это угроза, из него получится Брейвик». Они начинают думать, что если человек

избавился от иллюзий, то он тут же выйдет на улицу и начнёт резать прохожих.

Все эти моральные ценности нужны для быдломассы, которая никогда и не распрощается с иллюзиями. Наверное, вы обращали внимание, что у каждого есть знакомый с линейной dos-программой: бухать и произносить стандартный набор слов, такой человек-дрон. Там невозможно апеллировать к каким-то человеческим мотивациям, целям и поступкам, просто нет приёмника, который бы всё это понял. Вот для таких дронов и нужны все эти морально-религиозные конструкции. Можно, конечно, бояться того, что вот такие люди вдруг резко осознают суть мироздания, начнут читать философию, у них перевернётся сознание, и они заживут эгоистично — но это просто невозможно. С таким же успехом можно бояться, что все вдруг станут осознанными, начнут заниматься бизнесом, и некому будет работать дворниками. Все таджики внезапно станут читать Гегеля, шахтёры переквалифицируются в дизайнеров.

Если нет потребности, то человек никогда и не будет копать. Большинство довольствуется простой жизнью бурозубки, при которой главное, чтобы было где поспать, что поесть, и посмотреть Дом-2 под пиво.

Те же, кто понимают, о чём здесь идёт речь, но при этом вдруг начинают морализаторствовать — они попросту портят себе жизнь, занимаются мазохизмом. С одной стороны, они хотят изменить свою жизнь, но при этом боятся подойти к точке невозврата, после которой как раз и начнутся изменения в их жизни. Дроны и быдломасса, по крайней мере, что-то делают и как белка крутят колесо, а вы только задаётесь фундаментальными вопросами, но

вообще ничего не делаете, становитесь дезориентированными, разобранными, когда и работать на традиционной работе не можете, потому что это примитивно и уныло, и сами для себя ничего интересного придумать не можете. Застряли на уровне, когда ни «пользы обществу» не приносите, ни сами себя изменить не можете. Ошибка программы, отброс. Уже и не совсем быдломасса, но и сам ещё не мыслит, имеется страх перед полным осознанием реальности. Постоянное нахождение на переходном этапе, фрустрирующее и хронически депрессивное состояние.

Можно обратить внимание, что сейчас есть слой людей, неплохо живущие компьютерно-офисные хомячки, или маменькины слабаки и приспособленцы, выросшие в эпоху интернета. Так вот у них есть слабый приемник, начинает появляться какое-то понимание, но пойти дальше они не могут, потому что на них очень жёстко давят традиционные конструкции. Они бы хотели, но осилить эту задачу им страшно и тяжело. И вот в таком режиме они и продолжают жить, жизнь их бросает из стороны в сторону, они плывут по течению, и вся жизнь проходит в постоянном депрессивном и унылом настроении.

Например, хомячки прочитали книгу, вштырились, и тут же могут даже написать автору крутой отзыв, или выложить воодушевлённый пост у себя на стене, как круто изменилось их мировоззрение. А потом проходит неделя, и они также продолжают катать вату, и сидеть на заднице ровно. После этого продолжают идти по накатанной, следуя привычке, выработавшейся у них за многие годы. При этом копаются в нюансах и задают идиотские вопросы. Не смотрят на вещи глобально, обращают

внимание только на какие-то обрывки и мелочи, и постоянно ищут несостыковки.

Из-за того, что вся жизнь проходит в вялой унылости, а они в основном занимаются только потреблением информации, поэтому у них постоянно меняется бред, но толком в жизни ничего не происходит. Но они этого даже не понимают, зачастую усложняют простые вещи, избегают реальности и придают ей идеалистические интерпретации, окрашивают фантазийными красками, и получается какая-то бредятина.

Время от времени они от чего-то вштыриваются, но потом всё равно не знают, что делать. Особенно, если парень молодой и энергичный, то гормоны постоянно выделяются и давят, хочется во что-то выплеснуть энергию, его начинает колбасить, но сделать он ничего не в состоянии. Лучшие годы проводит в жопе, когда имеет смысл жить на полную катушку. А в старости, когда уже ничего не надо, осознаёт жизнь такой, какая она есть, но уже поздно, хотелки вялые и ничего не надо.

После прочтения той же «Жизнь с головой» много ребят начинают понимать, в каких иллюзиях они находятся, и какими занимаются глупостями. Под этим впечатлением могут написать большой отзыв, нахвалить, а потом через некоторое время эмоции угасают, и из памяти вылетают тонкие моменты, которые они ощутили по ходу чтения. Если не применять полученные знания, ничем не заниматься, то галлюцинации снова начинают выходить на передний план. То, от чего он впечатлился во время прочтения, потом никак не подкрепляет действиями. Соответственно, всё это вытесняется привычным галлюцинациями. Потому что человек не может что-то понимать и адекватно относиться к

миру, если ничего нового не делает и живет привычной жизнью. В этот самый момент, естественно, он всегда будет оторван от реальности.

Дальше опять возникает депрессия, моральный упадок, опять потребность в новой информации. То, что он читал до этого, вряд ли будет читать по новой, поэтому он может начать читать какой-нибудь новый материал, типа «трансерфинг реальности» про маятники и энергии, и вштыриваться от этого. И в таком режиме сейчас живут многие ребята, и никак не могут начать что-то делать. Они постоянно ждут какой-то манны небесной, какого-то просветления, которое им поможет резко изменить свою жизнь. Занимаются поиском фундаментально эффективных убеждений, на которых они начнут выстраивать свою жизнь, всё станет налаживаться, пойдёт, их озарит и они достигнут к своей цели. Это бесконечный путь в никуда.

При чтении данной книги, попробуйте фоном держать в голове всё вышеописанное. Иначе и после её прочтения вы в лучшем случае ограничитесь лишь отзывом, а в реальной плоскости ничего менять не начнёте.

Пытки по собственному желанию, или «давайте на чистоту»

Многие любят симулировать и имитировать, что у них постоянно нет времени, что они заняты чем-то важным, и не могут ни на что отвлечься. Сами себя убеждают в том, что куда-то стремятся, при-

думывают себе бредовую реальность, что они движутся к своей цели и светлому будущему. При этом не хотят делать даже простые шаги, чтобы хоть немного продвинуться вперёд, мечтают о том, чтобы удачно сложились обстоятельства, и они сразу получили серьёзные результаты.

Делать ничего не умеют. Если договорились о встрече, им лениво даже поднять задницу, чтобы прийти вовремя, они сливаются и не выполняют свои обязательства. Но если начнётся серьёзное дело, типа там они себя проявят по-другому.

Всё время «если». Особенная черта хомячков и ленивых приспособленцев — это «если будет, тогда я начну...». «Если будут связи, инвестиции, сложатся обстоятельства, тогда получится». Всё время не хватает этого «если», всё время жизнь должна перед ними выстраивать определённые удобные обстоятельства, чтобы они были как короли, перед которыми расстилают дорожку. Обстоятельства должны сложиться так, чтобы он по-королевски потихоньку безболезненно и без особого напряжения, с радостью и бесконечным удовольствием пошёл и добился своей цели, как в голливудских фильмах.

Если у вас в голове постоянно будет противоречивое мышление, конфликтующие программы, из-за выработки гормонов постоянно будут меняться цели и настроение, о каких достижениях можно говорить? Вообще, о чём в таком случае можно пытаться рассуждать, если вы напоминаете бабу по время ПМС? Если баба в это время просто становится неадекватной в разговоре, то мужик неадекватен относительно своей жизни в целом.

Большинство мужчин сами не знают, чего хотят, причём неважно, какого возраста. У них мышление

на детском уровне. То им хочется «любви», то отношений, то начинают верить в какие-то социальные программы, и пытаются их выполнить, потом разочаровываются и хотят быть несистемными. Потом вдруг хотят быть духовными и религиозными, увлекаются йогой и чакрами. Нет никакой и линейности и того, что называется «хваткой добытчика». Все сопливые, ранимые, фрустрирующие, легко ведомые, подавляемые. Условно говоря, холодец. Куда подул ветер, туда он и начал сплавляться.

Такое нестабильное и размазанное внутреннее состояние видно в вас, ваших рассуждениях и действиях. Нормальный и состоявшийся человек, который чего-то достиг, таких хомячков определяет с одного взгляда, ему даже ничего говорить не надо, он сразу поймёт, какой вы бесполезный, ничтожный, и вообще ничего собой не представляете, пусышка и выскочка на ровном месте.

И такие люди ещё в чём-то уверены и на что-то надеются. Такой может вштыриться от какой-то идеи, выделятся гормоны, и первое, что он сделает — это побежит и всем подряд расскажет про эту идею. После того, как расскажет пятому, весь запал у него пропадёт. Ещё даже ничего не успел сделать, а уже сдулся.

Вы же не люди дела, вы люди болтовни. Вы не способны ничего делать, только лишь мечтать и выпендриваться. И вам по сути этого достаточно. И когда вы говорите, что что-то хотите в этой жизни, то как говорил Станиславский: «Не верю!». Потому что если бы вы действительно хотели что-то изменить, вы бы делали. Вы находитесь в заднице не только благодаря системе и воспитанию, но и также благодаря своим усилиям. Вы делаете всё, чтобы там находиться. Ваше ощущение бессилия и непо-

нимание, что делать — это ваших рук дело. Слепить что-то из себя у вас нет ни сил, ни способностей, ни желания. Типичное эстрогеновое поведение, и оно проявляется во всём.

На вашем месте было бы разумно создать специальное заведение, чтобы вы там по собственному желанию платили деньги, вас там собирали и начинали дозированно пытаться и бить, чтобы выжигать и выбивать всю слащавость, женственность, неуверенность и амёбность, с которыми вы сами ничего поделаться не можете. Не до смерти, а умеренно и без калечения бить за вашу тупость и расхлябанность, и делать из вас нормальных мужчин, которые могут довести до конца хоть какое-то дело. Вы же даже не можете закончить никакого дела.

Только такой способ может вам помочь в мирных условиях. Но, к сожалению, такое сделать нельзя, потому что вроде как нетолерантно, нацизм, тоталитаризм и всё остальное, морализаторы начнут съедать за такие идеи. Да и вы сами на это не пойдёте, потому что вы трусливые. Вы боитесь даже к бабе подойти, чтобы с ней познакомиться. Боитесь во внешнем мире сделать хоть что-то новое.

Трусость у вас в крови, это ваш фундаментальный смысл жизни. Быть трусом — это единственное, на что вы способны. И все силы вы тратите только на то, что огораживаете свою ущербность всяческими красивыми отговорками, и пытаетесь выпендриваться, чтобы эту трусость в вас не разглядели. Вы конъюнктурщики и слабаки, так всю жизнь и приживёте приспособленцами, и никогда у вас ничего не изменится, сколько бы вы ни пытались. Вы, по сути дела, только жрёте и зря тратите конечные природные ресурсы и коптите небо. Когда случатся

массовые катаклизмы, то оптимальным вариантом для вас будет стать закуской каннибала

Подготовка к Большому Песцу

Если в срочном порядке не начать какую-то деятельность, когда становишься в ней успешным, чтобы дело налаживалось, чтобы была отдача, когда получаешь дивиденды и зарабатываешь, то в ближайшее время это может сказаться негативно. По прогнозам всяческих экономистов, мыслителей и бизнесменов, в ближайшее время ожидаются тяжёлые времена. Поэтому надо уже сейчас начать самостоятельно начать зарабатывать себе на жизнь и обзаводиться активами в виде недвижимости, чтобы можно было это время пережить, или чтобы сразу была возможность уехать куда-то, где условия лучше.

Но многие этого не понимают, даже умничающие якобы внесистемные «философы». Они пока сидят и думают, что вот так стабильно жить на шее у мамы или жены у них получится всегда. И когда начнётся тяжёлое время, первым делом выкосит этих приспособленцев. Вы даже можете себе не представлять, что будет, потому что «поколение нулевых годов» не застали ни войну, ни голод, ни нестабильности, мы росли в удобное время. Этот период может оказаться очень страшным и выводящим сильно за рамки зоны комфорта, стать критическим временем, которое может многих сломать ещё до того, как реально нечего станет есть.

И вот когда будет нечего есть, естественным образом будут выживать те, кто сильнее и бабуинистее на животном уровне. А все эти компьютерные «философы», домоседы и фрустрирующие «гении» вымрут первыми. Будет такой естественный отбор.

Кризис будет в любом случае, потому что накапливаются различного рода противоречия, усугубляются экономические проблемы. В частности РФ в основном проедает советское наследие и паразитирует на когда-то сделанной базе, а эта модель принципиально конечна, она не может продолжаться вечно. Живём мы за счёт продажи природных ресурсов, у нас даже не сырьевая экономика, а сырьевая колония. «Коррупционный налог» составляет 50%, когда любое производство получается в два раза дороже, нежели там, где, условно говоря, коррупции нет.

И когда экономические проблемы усугубятся, то это будет катализацией всех остальных проблемных зон: национальных, культурных и т.д. Также увеличиваются противоречия в элитах, потому что т.к. ресурсный пирог сокращается, они друг у друга начинают перетягивать ресурсы и заниматься переделом собственности. Отсюда может получиться некая аналогия украинского Майдана, только у нас вместо галицких националистов будут «гости» с сев. Кавказа. У них там радикальным элементом являются нео-бандеровцы, а у нас тут представители южных народов с «горячей кровью».

И теперь представьте ситуацию, когда всей этой тестостероновой массе будет нечего жрать. Они же не будут вежливо просить милостыню, а станут просто забирать, что им нужно. Наступят времена, по сравнению с которыми 90-е годы покажутся лёгкой прогулкой на свежем воздухе. В 90-е годы по

крайней мере было в порядке советское техническое наследие в виде квартир с отоплением и электричеством. Сейчас же техносфера изношена на 80-90%, и скоро в массовом порядке начнут лопаться всяческие трубы, которые не меняли десятилетия. И таким образом внезапно можно начать жить в землянке, то есть зимой в минус 30 в квартире, в которой не работают батареи — попробуй выживи.

Если нефть понизится в цене, то первым делом слягут бюджетники и зарплатники. Уволят каждого второго, и что они будут делать? Работать им негде, платить пособия им нечем. И такая ситуация не сможет продолжаться вечно, и это выльется во взрыв и гражданскую войну. Тут же пропадёт всякая толерантность и политкорректность, все начнут мочить и отбирать друг у друга. Первыми, разумеется, попадут под раздачу нежные хомячки. Конечно, если у вас в семье будет бабуин, за чьей спиной вы будете прятаться и не высовываться, а он будет добывать вам еду, может и переживёте, если его самого не замочат.

Так что уже сейчас неплохо бы начать преодолевать в себе хомячковость и что-то для этого делать. Как-то заведомо и заранее подготовиться, потому что песец может начаться внезапно, и вы испытаете его по полной программе. Лучше иметь возможность переждать его в тёплом местечке, где пока что всё стабильно и нормально с экономикой, а потом вернуться. Если же такой возможности не будет, у вас начнутся тяжёлые времена, пойдёте по миру и под чей-то нож, кто более сильный и кто почитает, что у вас есть что забрать.

Заключение

Я много раз открывал разные проекты, участвовал в бизнесах и в партнёрстве, и с друзьями, и с какими-то новыми людьми, которые предлагали идеи. Также, как в плане взаимоотношений с женщинами, как при «любви» и поиске «не такой как все» (кто читал МВП, тот в курсе), в бизнесе и проектах я наступил почти на все грабли и опробовал всё, что можно. У меня в жизни всё происходит через геморрой, когда я сначала как следует поморочусь, сожру всё дерьмо и наступлю на все грабли, и только потом понимаю, как всё по-простому устроено и можно делать намного проще.

Эмпирическим путём я пришёл к следующим выводам: чтобы проект приносил отдачу и встал на ноги, это не получится сделать без мощного кризиса, когда опускаются руки и нет сил идти дальше. Не получится так, чтобы в какой-то момент не опустились руки, и ты не захотел забить на затеянную деятельность.

Чем дольше занимаешься своей деятельностью, тем сильнее манят сторонние идеи, кажется, что там намного проще, а ты выбрал совсем сложную тему, что лучше забить и начать по-новому. Это такая красивая обманка и иллюзия. Потому что если вы забросите свою деятельность и примитесь за другую, то там вы точно также наступите на все грабли. Так что если вы начали какой-то проект, ни в коем случае нельзя его бросать на полпути, потому что это большой стресс для организма и для мозгов. Некоторый период вы копите информацию по поводу какой-то конкретной деятельности, у вас в мозге образуются нужные нейронные связи, вы

потихоньку становитесь экспертом в своей области, улучшаете навыки и знания. Навыки, знания и опыт растут, но очень долго дело может не сдвинуться с мёртвой точки, когда нет результата. Вы видите, что худо-бедно ваша деятельность растёт и улучшается, но нет явного резкого скачка. И в такие моменты могут возникать глубокие кризисы, когда опускаются руки и хочется на всё забыть, и пойти поиграть в любовь.

В такие моменты нужно не бросать и не забывать на своё дело. Стоит вам на него забыть, как вы опять впадёте в апатию и депрессию, и когда будете искать новую деятельность, там вам придётся пройти точно такой же путь. Если вы несколько раз такое сделаете, то просто выгорите, и у вас потом не хватит энергии на новую деятельность. Так что желательно доводить начатое дело до конца и до тех пор, пока вы не видите, что проект очевидно бесперспективный. Целый год вы работали, и вообще никак не сдвинулись с мёртвой точки. Вот в такой момент действительно имеет смысл забыть. Если же за год регулярной деятельности у вас есть какие-то результаты, то есть вы вспоминаете, с чего вы начинали и где вы сейчас, и видите, что продвинулись, и есть некий рост, то нужно находить внутренние силы и энергию, чтобы продолжать эту деятельность. Делайте, и не забивайте. Можно пойти отдохнуть и развлечься, переключиться на хобби, чтобы привести себя в порядок. Но ни в коем случае не забивайте. Большинство же людей забивают на свой проект и ищут халявные варианты, в итоге скатываются до всяких шарлатанских форексов и сетевух. А нужно находить в себе ресурсы, чтобы продолжать свою деятельность.

Когда вы продолжаете свою деятельность с отсроченным результатом, вы не только как профессионал улучшаете свои навыки, но и в целом формируете своё мышление, на практике видите много моментов, которые делают вас сильнее, и вы ощущаете, что становитесь сильнее, опытнее и более матёрым, нежели большинство других людей. Это со всех сторон полезный опыт. Он болезненный, тяжёлый и в каком-то смысле мазохистичный, но как только вы достигнете своей цели, вам «воздастся» и испытаете оргазм от полученного результата. Главное, не опускать руки. Это основной момент, который в этой книге описывается с разных сторон.

Главная рекомендация и наставление этой книги в том, что если начал — делай до конца, что бы ни случилось. Верь в своё дело, в себя, не опускай руки и делай. Гарантий и халявы нет, никто тебя не поддержит. Наоборот, всё будет играть против тебя, будет внешнее сопротивление. Но самое главное, какое у тебя будет ко всему этому отношение. Если ты изначально трусливый, пугливый и негативно настроенный, то ты выгоришь, не пройдя и полпути, перегоришь и забьёшь.

Когда затеваете какую-то деятельность, изначально вырабатывайте в себе правильное отношение к делу, и готовьтесь к долгому походу. Готовьтесь к безденежному путешествию вокруг света автостопом, чтобы у вас был запас сил и далёкий горизонт планирования. Здорово, если у вас выстрелит раньше. Если не получится, то вы хотя бы будете готовы и сможете преодолевать ментальные кризисы, когда будет возникать разочарования. Если этого не понимать с самого начала, то вы очень быстро будете херить любой проект, забивать и закрывать его.

На той нулевой отметке, на которой вы находитесь сейчас, когда вы ватный, невнятный и несформированный, у вас будет вялое состояние. Вы сможете закалиться и преуспеть только в становлении себя и своего проекта методичным и долгим действием. Потом, в какой-то момент это войдёт в привычку, и когда вы будете даже на грани истощения, ваш проект выстрелит и сработает. И тогда задним числом вы вспомните и оцените, что не зря было потрачено столько сил.

Если задуматься и абстрагироваться, то, чтобы довести до ума любой проект, нужно от полугода до трёх лет. В принципе, сроки не такие уж и большие. Лучше уж это время потратить на какое-то дело, и потом вам «воздастся», нежели работать 10 лет на бесперспективной и нелюбимой работе. Или несколько лет заниматься поиском лёгких путей, прыгать с темы на тему, и в итоге ничего не найти. Многие ребята наступают на эти грабли, потому что вдохновляются успехами других, когда рассказывают «я затеял, и у меня сразу получилось». Действительно, существуют единицы, у которых получилось сразу, и все остальные миллионы надеются повторить их путь. Многие же достигли успеха не сразу, они действительно проходили долгий тернистый путь. Этот путь даёт больше вероятности, что у вас получится. Если же вам повезёт и получится быстро, как у тех единиц, то здорово. Если же нет, то вы всё равно сможете довести начатое дело до результата, главное, не прекращать им заниматься.

Эта книга была о том, как начинать свою деятельность, описывался фундаментальный ключевой подход. Материала получилось много, поэтому взгляд на бизнес с технической стороны и что кон-

кретно делать с примерами и историями из личной жизни, я напишу в ещё одной книге.

P.S. Манифест «МВП клуба»

Мужская несостоятельность

Для мужской половины человечества на сегодняшний день существует одна очень важная, и в тоже время незаметная проблема, и эта проблема как бомба замедленного действия. Мы видим, как всё больше мужчин становятся нежными, ранимыми, неуверенными в себе, они сами не понимают, чего хотят в жизни, а что-либо достичь и подавно не могут. Они оторванные от жизни, нежные, пугливые и нерешительные. Ничего не могут сделать для достижения своих целей — у них нет ни сил, ни мотивации, ни уверенности в себе. Нет даже опыта с женщинами, вообще полный провал по всем фронтам. Также присутствует полное непонимание своих целей в жизни, куда идти и к чему стремиться. Молодой человек в современном обществе — это женственно-эстрогеновый хомячок с набором иллюзий и противоречивых убеждений, постоянно находящейся в замешательстве.

Из такого получается самый полноценный фрустрирующий лузер. Ко всему прочему, он имеет проблемы с потенцией, потому что с женщинами почти (или полностью) нет никакого опыта. Или женатый подкаблучник, живущий в унылом режиме с большим количеством не решаемых проблем и

обязанностей, зашуганный, всего боящейся и ничего не умеющий. Возможно, с надломленным здоровьем.

У него нет ни социальных, ни профессиональных навыков, потому что с самого детства все решения принимались за него, и он попросту не тренировался с малого. Какой-то профессии он учился только формально, а работает совсем в другой сфере. Молодой парень, достигший совершеннолетнего возраста, становится совершенно неадаптированным к окружающему миру. Это как к городской жизни пытаться адаптировать мальчика-маугли — для него это абсолютно чуждая среда. И тут получается то же самое.

С самого детства мальчику промывают мозги различным негативом, отбивают весь потенциал, навыки, желания и инстинкты — делают всё, чтобы к сознательному возрасту человек был максимально разобран и ничего не понимал в этой жизни. На каждом этапе его жизни, какая-то подсистема в виде школы, армии, института, семьи, мамы, постоянно заставляет его делать то, что ему не просто не поможет, а даже навредит, но обществу и системе в целом принесёт пользу.

Взрослые парни в 20-25 лет — это абсолютно амёбная биомасса, как бройлерные курицы. Только единицам удаётся строить свою жизнь с нуля. Если, конечно, им хватает силы воли, терпения и храбрости. Некоторые даже пытаются, будучи зрелыми, искать смысл жизни, учиться общаться с женщинами, овладеть какими-то навыками для достижения своих целей, и это все происходит в лучшем случае в 20-25 лет. А некоторые начинают и в 35 — это уже герои, таких очень мало.

Кто виноват? Конечно, нет задачи обвинить всех вокруг, потому что в сознательном возрасте ты несёшь ответственность за свою жизнь сам, и сам должен строить свою жизнь. Но как это делать, если тебя не просто не готовили к этому, а наоборот мешали и вредили?

Обычно говорят, что «ты уже взрослый, решай свои проблемы сам». Но как ему это делать, если в 20-25 лет он собой представляет нежного хлюпика, не умеющего ничего делать и никак не адаптированного к жизни? При этом зачастую даже живущего с мамой, которая за эти 25 лет ему промыла мозги так, что он боится совершать шаги к чему-то новому. Часто эта же мама начинает ему предъявлять «я потратила на тебя столько лет жизни, а из тебя даже нормальный человек не получился, мне за тебя стыдно перед подругами, как я могла такого воспитать!». А как из него мог получиться «нормальный человек», если с самого детства не брались во внимание как природа и биологические свойства мужчины, так и его потенциальные способности, которые необходимо было развивать с самого детства? Воспитание происходило только лишь через какие-то свои глупые интерпретации.

С самого детства, как только человек рождается, всё начинает играть против него. Всё окружение, находящееся вокруг него, мешает ему раскрыться и стать самостоятельным. Причём, это происходит неосознанно и не специально, чтобы сделать ему плохо. Просто вот так устроена гнилая система общественных ценностей: воспитание, культура, религия, образование и т.д.

Зарождение ментальной дисфункции

Воспитание. — Всё начинается с родителей и воспитания. Полные семьи встречаются редко, потому что отец с матерью не могут решить отношения даже между собой, куда им до ребёнка. Но даже при наличии мамы и папы, в этом случае с воспитанием мальчика всё равно большие проблемы. На сегодняшний день существуют только идеалистические представления про «любовь и идиллию до гробовой доски».

Обычно мальчика воспитывает одна мама, или мама с бабушкой. Мамы-разведёнки, отец никак не участвует в воспитании, даже не ведёт терапевтических бесед. Соответственно, когда рождается мальчик и его воспитанием занимается мама, то первое, что она делает — это в силу своей природы и физиологии передаёт ему своё женское начало. Передать мужское начало и развить в мальчике необходимые навыки и понимание она не может. С самого детства мальчик получается нежным, женственным и неприспособленным к жизни, так как изначально все решения за него принимает мама и ничего не даёт ему делать самому. Он для неё становится любимой игрушкой, которую она полностью опекает и промывает ему мозги. Мальчику внушаются всяческие морализаторские убеждения о некоей несуществующей «справедливости», «что такое хорошо, и что такое плохо». Мама с полной уверенностью внушает ему оторванные от реальности убеждения, т.к. на её взгляд, именно такие убеждения будут помогать мальчику в жизни — женщины искренне в это верят. Реально же она лепит из него то, что удобно ей. Она не берёт в расчёт, что мужчина очень сильно отличается от жен-

щины и в нём надо развивать совершенно другие качества и навыки.

Соответственно, у мальчика развиваются женские качества, но забиваются мужские. В 14-15 лет у него начинается половое созревание, на него дают гормоны, ему нужно развивать в себе мужество и мужскую животную сущность, чтобы он почувствовал себя уверенным перед женщинами. Вместо этого, из благих побуждений всё это ему отрубают, внушают что «это плохо, рано, ты ещё маленький, это грешно, надо только по любви и после свадьбы, всему своё время, тебе нужна правильная женщина». Половым воспитанием мальчиков никто не занимается, считается, что этому он как-то должен научиться сам. Получается, что в самый расцвет полового созревания, когда с невероятной силой бушуют гормоны, мальчику из «благих намерений» их специально задавливают, чтобы он ни в коем случае не вышел из-под контроля. Фактически, над ним издеваются и заставляют забивать собственные инстинкты, при этом вынуждают жить только якобы рассудочной, а на самом деле морализаторской и лицемерной деятельностью.

В итоге, к 20-ти годам мы имеем неуверенного в себе нежного хлюпика, который вообще никак не приспособлен к жизни, ничего не может сделать сам, даже не представляет, как управлять своей жизнью. Ему страшно что-либо делать, он боится выходить во внешний мир, совершать там некие поступки и вообще брать на себя какую-либо ответственность. До этого он жил в вакууме, был домашним мальчиком, за него всё решали, он выполнял только те действия, которые были продуманы за него. Его запихивают учиться в школу, но реально он там ничему не учится, скорее соблюдает ритуал.

Затем тащат в институт обучаться нелюбимой профессии. Но его туда устраивают с позиции, что это «гарантия стабильности». Дескать «ты главное получи профессию, и потом сможешь найти хорошую работу». Ещё очень любят говорить «ты отучись, где я тебе говорю, а потом уже примешь решение, чем хочешь заниматься!».

До 22-23 лет парень вообще никак не занимается своей жизнью, осознанности у него ноль. То есть в самый ценный период жизни, когда ему надо формироваться, поверить в себя, чтобы он сам принимал самостоятельные решения, привыкал к победам и поражениям, учился общаться с девочками, чтобы у него прививалось ощущение победителя и самца — вместо этого ему всё это забивают. Он всю жизнь растет в тепличных условиях, становится рафинированным и засахаренным. Никакие навыки не развиваются, полезные знания он не получает. А потом его выпускают во взрослую жизнь и говорят «живи, принимай решения, делай всё сам, достигай каких-то целей, зарабатывай деньги, женись и заводи детей». Мама хочет, чтобы сын оправдал её надежды и достиг запланированных целей, которые она в нём «взрачивала» изначально. Она накладывает на своего сына какие-то надежды, и хочет, чтобы он всю жизнь их оправдывал.

Мальчик остаётся в свободном плавании, за него уже ничего не решается. Он теперь не может только играть в компьютерные игры, пить пиво с друзьями и гонять мяч во дворе. Начинает понимать, что нужно что-то делать и достигать, но сделать для этого ничего не может. У него желания одни, навыки совершенно другие, знания третьи, а убеждения попросту оторваны от жизни — какие-то нежные и бабские, и он всю оставшуюся жизнь рас-

текается дерьмом по дереву, плюс ещё задавленное либидо.

К 23-м годам система из него делает разобранного и неуверенного в себе, который сам не понимает, что хочет. Единственное, что ему остаётся — это заниматься какой-либо простой деятельностью и «приносить пользу обществу». Из него получается невротизированный, депрессивный и нереализованный мужичок, который, скорее всего, в своей жизни так ничего интересного и не добьётся.

Образование. — Различной фарш в голову ему пичкает не только мама, но и параллельно это делается в школе, а потом в институте. Всё начинается со школьной уравниловки, когда ребёнку постоянно говорится «не высовывайся, куда ты лезешь, чем ты лучше других». Неудовлетворённая в личной жизни училка своим ученикам вбивает в голову всяческую ерунду. Она может вымещать на детях злость и гнобить, вплоть до того, что объединяет остальных детей против одного.

Учителя в школах в основном женщины, поэтому там, где мозги не успевают промыть мама, с этой задачей успешно справляются в школе. Училка, точно также, как и мама, внушает детям различные глупые убеждения, как ей кажется, устроен мир. В этом возрасте мальчику не хочется заниматься ничем, кроме своих гормонов, но ему постоянно промывают мозг, что он должен делать. Как «правильно» вести себя с девочками, всяческие нормы этикета, всевозможные оторванные от жизни положения, которые после школы он никак не будет применять. Физкультура и спорт почти нигде нормально не преподаются.

В школе также гнобятся инстинкты мальчика. Мозг ему промывают таким образом, чтобы он был постоянно «разобран» и максимально неуверен в себе, чтобы постоянно сомневался и заморачивался. С одной стороны, имеется суровая реальность и жизнь со своими правилами, плюсами и минусами — и с другой стороны мальчик, которому в голову пичкают 80% совершенно ненужных ему знаний и обучают непонятым навыкам.

Дальше начинается высшее образование. Там, обычно, немного получше, потому что преподаватели не всегда все женщины, а бывает и так, что почти все мужчины. Но толку от этого мало, потому что к тому моменту мальчик уже весь загнoblённый и зачмырённый, и в универе его гнобят окончательно. Это годы, когда ещё можно хоть как-то наверстать упущенное и добрать всё то, что недополучил в детстве — вместо этого парню промывается мозг на тему того, что он должен получить образование. Он идёт в универ и тратит 5-6 лет жизни на всякую чепуху, особо не учится, большей частью симулирует обучение, вместо этого тренируется во всяческих уловках и примочках, чтобы хитростями получать зачёты и удовлетворительные оценки. Потому что большинство преподавателей ставит оценки не за знания, а за посещаемость и личную симпатию. Опять же, воспитывается слабость и конформизм.

На выходе из универа мы имеем некавалифицированного ни в какой области парня, причём невротизированного, демотивированного и неуверенного в себе. Который не знает, что он хочет, и ничего не умеет делать. Сидит у родственников на шее как паразит. В лучшем случае, ему повезёт, когда по благу усадят на тёпленькое местечко. Ему могут помочь только родственные связи и комовство. Но

так мало кому везёт, и в основном после универа они никому не нужны, поэтому устраиваются на второстепенные работы, где их продолжают гнобить и издеваться над ними. Они 16-17 лет морочат себе голову этим «образованием», чтобы в итоге стать менеджером по продажам.

Основная проблема образования в том, что оно не помогает человеку понять, к чему у него есть потенциал, и развить способности, найти себя и наработать профессиональный навык. Его, наоборот, до 23 лет дестабилизируют, в его золотые годы планомерно отвлекают и ментально разрушают.

Большинство парней даже не подозревают, что они хотят, потому что с самого детства им не давали пробовать себя в том, что им нравится, потому что каждый родитель уверен, что он лучше знает, чем надо заниматься его ребенку, и что ему пригодится в будущем. Все «знают», что ребёнку нужно больше всего, и при этом дети получают неуверенными хлюпиками, нереализованными и полуспившимися полубомжами.

Культура и «институт семьи». — После окончания университета на парня уже как бы никто специально не давит, но к тому времени на него навешаны всевозможные моральные догмы. В частности о том, что «нужно заводить семью». Для этого найти «любовь всей жизни», подходящую «половинку» и «родственную душу», создать «ячейку общества» и продолжить свой род. Здесь срабатывает морализаторство, что «мужчина должен женщине, женщина слабая, нужно для неё стараться». Сначала, с самого детства мальчика заставляла мама, школа и университет, а теперь его будет за-

ставлять жена, общество и «моральные устои», что он должен делать. А «должен» он содержать женщину и детей, чтобы она удовлетворяла свои потребности в еде и размножении. Под эту его функциональность рассказываются красивые истории про «мораль, ячейку общества, институт семьи и религию».

Если бы мужчина всё это делал при условии, что ему это нравилось, и он нашёл бы себя в какой-то деятельности, то это ещё ладно. Но другое дело, что ему никак не давали раскрыть свои способности и постоянно заставляли делать то, что он не хочет. У него на протяжении всей жизни появлялись всяческие «наставники», которые лучше него всегда знали, что он должен делать. Такой раб, который толком для себя-то и пожить не успеваает. Спрашивается, зачем при таких условиях вообще жить?

Пока будет существовать гнилая система — будут воспитываться вот такие бройлерные курицы. Сейчас не время войны, когда «закаляется сталь», а комфортная компьютерно-булочно-игровая эпоха, и самый главный враг для парня — это система, которая делает из него ватного, непонятного и невнятного.

Кульминация ущербной жизни: в плену иллюзий

Даже если у парня остаются силы и желание изменить свою жизнь, это всё равно сделать практически невозможно. Сначала его перемолола гнилая система, хорошо промыла мозги образованием,

«высокоморальными принципами» и институтом семьи. Потом те немногочисленные ребята, которые не сломались, пытаются решать свои проблемы через выстраивание новой «эффективной» картины мира. Изначально их картина мира была фантазийная и оторванная от жизни, поэтому, когда они пытаются выстроить новую, то у них попросту нет для этого зацепок. Им не на чем строить фундамент новой картины мира, поэтому они бросаются в разного рода ерунду, тем самым только сильнее забивают себе мозги бесполезной информацией.

В нынешнее время очень сложно докопаться до каких-то практических и полезных знаний. Информационный шум настолько большой, настолько огромное количество шарлатанов, что измениться почти нереально. Тем более, зажить по новой, преуспевать в чём-то, достигать целей и налаживать свою жизнь. На каждом шагу человека ожидает подстава и обман. Система устроена по биологическим законам, в ней все пытаются друг друга обмануть и нажиться. Происходит естественный отбор, никто не заинтересован в том, чтобы ты в чём-то преуспел — каждый заинтересован в том, чтобы использовать другого в своих шкурных интересах. Все делается под вывеской «ради общего блага», а реально делается ради интересов тех, кто стоит у руля. Так как наш условный парень является женственным и ранимым, то он не может никого использовать в своих целях. Побеждает тот, кто лучше всех умеет жульничать, хитрить и лицемерить, самый гибкий и хитрый.

Гнилая система со всех сторон с самого детства ментально уродует человека. И каждая подсистема, учение, партия, и т.д. будет «причёсывать» и программировать его на всяческую чепуху. Просто ка-

ждая предыдущая чепуха будет заменяться на новую, один бред на другой, одни шарлатаны будут брать эстафету у других.

Можно уйти с головой во всяческую эзотерику и мистику, ходить на психологические тренинги, тренинги по соблазнению и бизнесу, в коммунисты, демократы и нацисты. Все обещают светлое будущее. В поисках халявы и легкого способа быстро изменить свою жизнь, человек готов податься куда угодно и поверить во что угодно. Он во всё это кидается, но на выходе ему становится только хуже, т.к. в дополнение к общей фрустрации его также накрывает и разочарование. У него начинается саморазрушение алкоголем и наркотиками. Он уже ни во что не верит, обозлённый и разочарованный. Если в этот момент у него не появится нужная информация, толчок в виде наставника или среды, то с огромной вероятностью вся жизнь будет прожита впустую. Но для системы в целом он уже успеет принести какую-то пользу.

Как вылезти из болота гнилой системы

Чтобы выйти из этой ситуации, в жизни должно случиться некое сотрясение: всё потерять, или предала женщина, выгнали из дома, чтобы не осталось никаких надежд. Тогда есть шанс, что человек может пересмотреть своё отношение к жизни. Сотрясения хорошо помогают по-настоящему понять, насколько много присутствует ложных ценностей и иллюзий. Проблема только в том, что не все могут устоять после такого удара. Когда ты уже всё пере-

брал, и понял, что ничего не работает, то этот переломный момент выдержать удаётся не каждому. Любовь, семья, бизнес — когда ничего из этого не получилось, то ты приходишь к закономерному выводу, что ты полный лузер. Этот переломный момент мало кому удаётся пережить. Он, как правило, ломает мужчин окончательно, даже тех, у кого была какая-то сила, вера и надежда. Поэтому многие не лезут в самостоятельное плавание, потому что это сложно. Те же, кто лезет, не выдерживают и ломаются.

Когда приходишь к состоянию полной пустоты и безнадёжности, что в этой жизни нет ничего такого, ради чего стоило бы жить, всё обман и профанация — это только начало. Это первый признак, что тем самым ты начал избавляться от иллюзий. Первой и основной задачей является окончательное от них избавление, а именно перестать ждать и искать то, что вытащит тебя из дерьма, вместо этого начать писать свою жизнь с чистого листа, без надежды, что появится кто-то извне и как-то поможет, или все само собой сложится. Добрый дядя, какой-то уникальный способ, инструмент, тренинг или информация. Когда на что-то возлагаешь свои надежды, то часто обламываешься и впадаешь в депрессию. А когда ничего не ждёшь, ни на что не надеешься, и ни во что не веришь, в этом случае шансы сильно повышаются. Главное — просто делать. Не получится решить все проблемы одним скачком, нужна планомерная работа над собой. Халявы нет, придётся двигаться потихоньку. Базовые условия у всех разные, возможности тоже. Они могут быть совершенно несладкими, но выбора нет, работаем с тем, что есть. Даже если уже нет желания и опустились руки, всё равно никто не придёт и не подбодрит. Нужно собраться с силами и продолжать

идти вперед. Но даже при таком подходе нет никаких гарантий, что что-либо получится. Более того, скорее всего у вас никогда ничего действительно стоящего не получится, нравится вам это или нет, но это данность, и её стоит признать. Но попробовать лучше, чем сидеть и жить вхолостую, или довольствоваться малым.

Задача любого мужчины — это избавиться от всех иллюзий и морализаторских конструкций. Никаких «надо» и «должен» — интересоваться только тем, что целесообразно и интересно. Цель и смысл жизни — только рост над самим собой. Это основная и единственная задача любого мужчины, пока он живой и есть силы. Никаких попыток сохранить и законсервировать себя или свои достижения.

Большинство морализаторов могут заявить, что «это эгоистичная позиция, если все будут так мыслить, то человечество вымрет». Здесь момент такой, что поскольку возможности прожить жизнь заново не будет, то уже определитесь, вы хотите окончательно избавиться от всех гнилых конструкций системы и зажить нормальной жизнью, или будете сидеть в заднице и красиво рассуждать об идеалистичном мире и моральных ценностях?

К морали и нравственности обычно взывают слабаки, у которых ничего нет. Если вы думаете, что с такой позицией про мораль и нравственность у вас в жизни что-то получится, когда вы «живёте по зову сердца» и «по справедливости», то отдайте себе отчёт в том, что это неосознанное лицемерие. Плюс, вы сливаете свою жизнь в унитаз, а на деле не живёте себе в удовольствие, и от такой позиции всегда будете только разочаровываться. Другое дело, когда уже избавился от иллюзий и морализаторства, принимаешь себя таким, какой есть, тогда

уже действительно можешь сделать что-то полезное и по-настоящему интересное.

Мораль, религия, и другие жёсткие ментальные конструкции нужны для биомассы и быдла, чтобы сдерживать их агрессию и безрассудство. Здравомыслящему человеку всё это только мешает. Бояться избавиться от иллюзий — это слабая позиция. Быдло от них и так никогда не избавится и даже ничего не поймет из того, что говорится на эту тему. А те, кто понимают, при этом сопротивляются и педалируют на мораль и общественные ценности, сами себя обрекают на бессмысленные страдания.

Реально что-то большое и интересное создают и созидают только те, у кого нет иллюзий и бредовой веры, в голове всё на своих местах. Они видят только свою цель и средства для её достижения. Только такие люди могут создать что-то по-настоящему интересное, их уже ничего не ограничивает и не сдерживает, на них не влияет ни окружение, ни родственники, ни предрассудки, ни религия. Они в любом случае придут к своей цели и достигнут чего-то нетривиального и масштабного. Люди, которые избавились от гнилых ментальных конструкций — у них, как правило, цели настолько масштабные, что они затрагивают очень многих и приносят пользу обществу в том числе.

На мораль и «помощь ближнему» ссылаются только женственные хлюпики, намекая на то, чтобы им самим кто-то помог. Они боятся самодостаточной позиции у окружающих, потому что думают, что в этом случае останутся за бортом, им никто не будет помогать. Морализаторы обычно думают, что «если я кому-то что-то сделал, то мне это вернётся». Но ведь так не бывает, это лицемерие, всё равно никто не живёт ради других, все живут для себя. Причём

эти морализаторы сами никогда «ближнему» не помогают, зато всех вокруг упрекают. Так давайте наберёмся сил и смелости, и признаемся себе в собственной эгоистичности и животных потребностях. Это будет хотя бы разумно, нежели говорить одно, а делать другое. Не признаваться в своей ущербности, примитивности и лицемерии, и прикрываться красивыми словами — это путь в никуда. То же самое, что верить политику, рассказывающему, что он служит народу. Прекратите врать хотя бы самому себе.

Гнилая система настолько эффективно промывает мозги и внушает такое количество сдерживающих факторов, что парень в сознательном возрасте боится даже получить банальное удовольствие, вместо этого он постоянно чувствует себя виноватым и чего-то опасается. От одной мысли переспать с незнакомой девушкой или снять проститутку у него появляется фобия, что он заразится ВИЧ или ещё какой-то инфекцией (хотя пользуется средствами контрацепции), от которой умрёт.

И такая фобия касается почти любого аспекта, при котором появляются мысли, что хотелось бы пожить для себя в удовольствие. Тут же в подкорке автоматически включается чувство вины и страх, что за этим последует нечто неприятное: умрёшь, заболеешь, осудят, как будешь выглядеть в чьих-то глазах. Внутри постоянно присутствует надзиратель, который не будет давать возможности раскрыться, а наоборот заставляя всё больше закрываться и издеваться над собой и своими инстинктами, прикрываясь отговорками или красивыми словами.

Когда копаешься в голове морализаторов, вопиющих «за все хорошее, против всего плохого», то понимаешь, что они просто боятся что-либо сделать. Они боятся признаться себе в своих страхах и фобиях, и ничего с этим не могут сделать, потому что разобраны и демотивированы. Мы все эгоистичные твари, но чтобы оправдать свои страхи, морализаторы тут же начинают прикрываться каким-то фантастическим добром. При этом тайком отдаются на волю инстинктам и совершают «аморальные» поступки, которые до этого сами же громче всех осуждали. И неважно кто и какую должность занимает: священник, полицейский, учитель, примерный семьянин — они все несут в общество некую мораль, сами же нарушают её по полной программе.

Морализаторы постоянно убегают от себя, и всё никак не решаются зажить полноценной жизнью, ещё и симулируя «крутизну», что у них всё замечательно. Полезно бы признать свою слабость, что «да, я мудака и тюфяк». Мужество и сила заключаются в том, чтобы признаться себе в своей ущербности и ничтожности, в своих похотливых желаниях и примитивных потребностях, именно не убежать от них, а признать как есть. А дальше уже признать, что у тебя всего этого нет, потому что ты ничтожный и слабый лузер, а также морализатор и лицемер, делающий вид, что у тебя всё хорошо и главное в жизни совсем не это, а «высшие идеалы, добро и любовь».

К сожалению, мы уже не можем перезагрузиться, переродиться и оказаться в нужное время в нужном месте, чтобы нас изначально правильно воспитали. Против этого мы бессильны, и в настоя-

щее время мы уже такие, какие есть. Все эти проблемы есть у большинства мужчин, потому что все сталкиваются с гнилой системой воспитания и давления окружения.

В этой ситуации единственным выходом является задача побороть все иллюзии — морализаторские нормы и установки, навешанные за всю жизнь. Разгрести и расчистить все эти авгиевы конюшни, убрать завалы в голове. Свои галлюцинации надо подвергать жесточайшей критике и осмыслению. Каждое своё привычное отношение, рефлекс и реакцию на те или иные ситуации, своё поведение и образ жизни — всё это начать пересматривать, подвергать жесточайшей и беспощадной критике. Причём ни с кем нельзя советоваться, потому что в этом случае тебе ещё больше начинают промывать мозг, когда сомневаешься в своём стремлении изменить свою жизнь. Так что, только сам. Нужно полное избавление от иллюзий. Причём не только гонять мысли, а проверять на деле и на практике, именно совершать физические действия. Это не простая работа, её не получится сделать за один присест и за одни выходные. Здесь должно появиться желание и намерение двигаться в этом направлении планомерно.

Чтобы что-то изменилось, придётся поменять свой образ жизни. Некоторые могут быть уже женаты и с детьми, и ничего изменить не могут, потому что у них полно обязанностей и имеется определенный привычный микромир. Но пока вы не измените свои жизненные привычки и образ жизни, перестроить себя на нужные рельсы не получится. От угнетающих привычек, образа жизни и всяких глупых и неприятных обязанностей, по возможности необходимо избавляться. Только после этого будет

получаться делать нечто новое. И только так. Если просто якобы изменить своё отношение к жизни, когда будет казаться, что что-то понял — это ничего не изменит. Когда вы что-то по-настоящему поймёте, то многие вещи, которые вы всегда делали до этого, просто начнут терять смысл и вы захотите всё делать по другому.

Комфортно не получится. Тут нет такого, что живёшь с женой и двумя детьми, выполняешь кучу обязанностей, жену внутренне вообще никак не воспринимаешь, и при этом хочешь, чтобы у тебя всё наладилось с женщинами. Не получится одновременно усидеть на двух стульях. Ценой больших достижений является жертва чем-то другим. Придётся избавляться от всего, что тебя тянет назад или тормозит на месте. Вы просто не сможете сделать чего-то интересного, и даже этого не придумаете, пока находитесь в привычном и комфортном для себя режиме. Мозг придумывает нестандартные решения только тогда, когда оказывается в нестандартном же положении. То есть когда он находится в непривычной ситуации, или что-то угрожает, когда требуется новое решение, новые обстоятельства — вот тогда уже начинает мыслить, думать и искать пути решения. В эти моменты и может наступить переломная и интересная жизненная ситуация. Но обычно человек тут же начинает убегать, цепляться за старое и довольствоваться малым, ради стабильности и привычки.

Рецепт очень простой: чтобы добиться в жизни чего-то нового, для этого нужно делать что-то новое, чего не делал раньше. Чтобы делать что-то новое, нужно покончить со всем старым. Надо освободиться от всего, что в жизни мешает и заставляет тратить на это силы и энергию, когда живёшь вхо-

лостую и понимаешь, что хочется чего-то большего, но занимаешься не тем. Что-то новое не начнётся, пока не избавишься от всех этих мешающих конструкций. Бояться здесь не нужно, сама фишка в том, что когда появляется новое, мозг сам автоматически начинает искать нестандартные решения, и таким образом происходит переформирование человека.

Всё это смогут сделать немногие. Большинство продолжит цепляться за старый, но проверенный бред, сидеть в своём иллюзорно стабильном болоте.

Глобальное упадничество: смерть цивилизации

Социальная жизнь провоцирует человека к тому, чтобы терять все свои сильные стороны. Мораль и религия убивают в человеке всяческую внутреннюю силу, программируют человека быть фаршем и слабаком. К этому добавляются красивые истории про «доброту и гуманизм», а также всяческая пропаганда, делающая из людей послушное стадо баранов.

Сейчас этот процесс подходит к своему апофеозу — авангардом цивилизации стали все эти нежные мальчики, не приспособленные к жизни хлюпики, всяческие хипстеры и покемоны, по поводу которых непонятно, то ли это мальчик, то ли девочка. На женщин всё это никак не действует, потому что они как были слабыми приспособленцами, та-

кими и остались. Для женщины это нормально, а вот мужчин убивает.

Если этот тренд будет продолжаться, то цивилизация попросту загниёт, потому что упадничество спровоцирует апокалипсис. Уже сейчас нами управляют нежные и женственные интеллигенты, не способные принять ни одного чёткого решения — они постоянно «путаются в показаниях», делают оговорки, виляют хвостом и забалтывают любой серьёзный вопрос. Причём это не политическая игра, и именно внутреннее замешательство от любых нестандартных ситуаций. Эти ребята действительно слабаки и подкаблучники.

Научно-технические параметры цивилизации только усложняются, растёт количество технических примочек, всевозможных машин, аппаратов и компьютеров, появляются биотехнологии. И вот этой сложной цивилизацией не могут управлять нежные мальчики с бабским мышлением, испытывающие эстрогеновые стрессы, когда у них настроение меняется каждый день, и они как девочка могут поджать хвостик, испугаться и резко поменять своё поведение. Они уже сейчас присутствуют на многих должностях, но когда будут сидеть уже на всех позициях, то это точно будет конец цивилизации.

Система всех уравнивает для собственной безопасности, чтобы ей ничего не угрожало в виде революций и войн, поэтому любое инакомыслие она уничтожает на корню. С самого рождения детей программирует таким образом, чтобы потом в сознательном возрасте сдерживающие факторы были уже на уровне подкорки. Это эффективный способ для защиты цивилизацию от условного «Наполеона-Гитлера-Сталина» и любой сильной и независи-

мой личности. Это решает одну проблему, но создаёт ещё большую. Когда система сохраняет свою стабильность, при этом ослабляя собственные сильные элементы, тем самым она только подкашивает свои опоры. Она лишает жизненного начала те элементы, которые составляют её суть. В конце концов, она умрёт сама. Рубить сук, на котором сидишь, может быть и выгодно тактически — что создаёт, по крайней мере, иллюзию стабильности — но стратегически это способствует только апокалипсису и опустыниванию.

«Апокалипсис» будет не от ядерной войны, а от ментального самоубийства. Ядерная война оставляет хоть какие-то островки жизни, здесь же уничтожается всё, медленно чахнет, как в случае хронической болезни, доводящей до смерти. Если лягушку бросить в кипяток, то она обожжётся, но выпрыгнет и выживет. Если же её посадить в кастрюлю с холодной водой и поставить на медленный огонь, то она постепенно сварится, и даже не заметит. Это и происходит с мужчинами.

Во всякого рода «Дагестанах» и на Востоке животная сила ещё есть, но от неё мало толку, потому что эта сила первобытная. Важно соотношение силы и ума. У западных мужчин остаётся ум, но исчезает сила, от этого ума уже нет никакого толку, потому что его никуда не применить, нет воли к осуществлению умственных достижений. А у восточных силы много, а ума мало, и эта сила направлена лишь на разрушение. Очевидных спасительных ростков в настоящее время нет. Одни умеют только разрушать, а другие только самоубиваться от самодедства и самоуничижения.

Упадничество стимулирует мужчину к тому, чтобы превращаться в бабу, когда мужчина уже не может сам принимать решения, становится подкаблучником. Поначалу он находится под пятой у своей мамы, а потом уже у своей жены. Он никак себя не реализует, ничего не создаёт и не созидает. Занимается лишь каким-то ментальным онанизмом, копанием в себе, переползает из одной депрессии в другую, живёт бессмысленной унылой жизнью, и очень рано умирает. Отсюда алкоголизм и мужская несостоятельность — мужчин такими делает бабский маразм и упаднические настроения вокруг. Вся эта идиотская мораль, рассказывающая про гуманизм, демократию, либерализм, женское равноправие, про бога и прочую чепуху. Но всё это способствует не «добру и гуманизму», а превращению в амёбу. Теряются все внутренние силы и волевое начало.

Средний возраст жизни мужчины в России около 60 лет. Мальчиков рождается больше, чем девочек. В 30 лет женщин уже больше, а 60-70 лет их количество больше мужского в два раза.

Упадничество убивает все жизненные силы и стремления. У человека забиваются все инстинкты, он не может удовлетвориться ни в чём. Он работает на какой-то отвратительной работе, где его шпыняют и унижают. «Размножения» у него или нет вообще, когда в лучшем случае были только проститутки, или есть какая-то клуша, выносящая ему мозг, и у которой он прибывает в качестве подкаблучника. Про стремление к созиданию даже смешно говорить, никакой самореализации нет вообще. Отсюда появляются самоубийственные настроения, и мужчина умирает в лучшем случае в 60 лет, сжигая самого себя изнутри.

На Западе такого явного упадничества и ментального истощения пока нет, потому что у них ещё остались какие-то старые ценности, вера в демократию, в религию. Когда у нас была вера в коммунизм, то тоже всё было более-менее в порядке, упаднические настроения не были такими острыми. После 1991-го года, когда во что-то верить перестали, продолжительность жизни резко упала. Так что пока на Западе верят в собственные сказки, такого упадничества там не будет. А как перестанут, то начнут быстро умирать. Но всё это касается только мужчин. Женщинам, как было замечательно, так и будет, потому что им вообще наплевать на какие-то абстрактные конструкции, их интересуют только сиюминутные животные потребности.

Сущность нынешней эпохи заключается в самоуничтожении и разрушении всего и вся. В наше время разрушаются все конструкции, придуманные выдающимися людьми на изломах времён. Не только физические, но и философско-исторические. На женщин всё это никак не действует, а вот мужчин убивает, превращает в бесполое существо.

Этот Манифест направлен против исторической тенденции ментальной деградации, разрушения и упаднических настроений, чтобы как-то переломить и создать точки кристаллизации здоровых сил.

Цель Манифеста — это собрать единицы трезвомыслящих, осознающих все проблемы и сложности жизни человека, конструкцию мироустройство и биологическое начало человека. Тех, у которых есть приемник, кто понимает, но не знает, что делать, и пока что не может быть услышанными.

Манифест написан для тех, кто понимает пользу избавления от всех иллюзий и галлюцинаций, когда ты вообще не подвержен бессмысленным и вредным конструкциям, влияющим на твою жизнь и принимаемые решения. Для тех, кто способен избавиться от галлюцинаций и ментальных костылей, при этом не сломаться, а, наоборот, высвободить свои здоровые жизненные силы. Для тех, кто ещё способен что-то предпринимать, созидать и хоть как-то менять гнилую систему.

«Золотой миллион»

Далеко не все поймут то, что здесь написано, и те рецепты, которые даются. Более того, это понять и использовать смогут только единицы, те, кто способен преодолеть всяческие иллюзии, заморочки и галлюцинации, а также найти в себе внутренние силы для стремления к тем целям, которые они перед собой ставят сами. Для начала нужно преодолеть социальное давление в виде воспитания, образования и моральных установок. Большинство уже на данном этапе так и останется в этом болоте. Сколько бы они ни пытались из него вылезти, у них ничего не получится. Многим людям даже лучше находиться в иллюзиях, нежели пытаться от них избавиться. Избавление от иллюзий принесёт им разве что болезненные ощущения, подавленность и алкоголизм. У них попросту нет внутренних сил, чтобы построить себя на некоей другой платформе, нежели на уже существующей гнилой системе. Такая позиция звучит довольно резко и жестоко, но ничего не поделаешь.

Основная цель — это собрать на общей площадке тех, кто обладает потенциалом к преодолению системы, кто действительно этого хочет. Чтобы когда они избавятся от одних иллюзий, не остались в некоем пустом пространстве, в котором не знают, что делать дальше.

Этот Манифест и все проекты, которые будут созданы за ним, предназначены для того, чтобы такие люди могли начать писать свою жизнь заново и на новой платформе, чтобы у них это было максимально безболезненно. Совсем безболезненно не получится, но когда есть необходимая среда, то это получается сильно проще. Можно будет качественно разбирать проблему и делиться своим опытом.

Основная цель социального проекта заключается в том, чтобы собрать и объединить людей, у которых есть приемник, и которые хотят измениться. Но либо не могут справиться самостоятельно, либо пропускают через себя огромную информационную помойку, и не способны сходу отличить какой-нибудь бред от рациональных здравых мыслей. Ещё нет фильтра, способного отсеивать 99% бесполезного информационного дерьма, и они никак не могут понять, как им выйти из этой гнилой системы. Поэтому задача собрать всю полезную и необходимую информацию в одном месте, чтобы было больше конкретики, нюансов и тонких моментов. Собрать единомышленников, которые все вместе будут являться внесистемной полезной средой, помогающей формироваться людям свободомыслящим и функционирующим вне гнилой системы.

Если соберётся достаточное количество людей, сообщество единомышленников, условно говоря «золотой миллион», то своими идеями, мыслями и действиями это запустит необратимый процесс.

Уровень шума будет настолько громким, что те, кто будут нуждаться в таком сообществе, им будет достаточно легко найти дорогу.

Чем это будет отличаться от традиционных тематических кружков? И почему не получаются всяческие бизнес-инкубаторы, стартапы и прочих тематические клубы, неважно, закрытые или открытые? Этого в принципе не может быть в том представлении, в котором себе мечтают всяческие хомячки, надеющиеся изменить свою жизнь легко, безболезненно, когда достаточно помечтать и получить. Когда идут в такие кружки, то именно на это и надеются. Там не показывают суровую действительность. Все занимаются самообманом, ещё пытаются навязать свои бредовые убеждения другим. Обещают волшебную таблетку и светлое будущее, а во главе стоит некий гуру, тянущий всё на себя.

Здесь же задача не обещать светлое будущее и не идти за «святым гуру», а разрушить все представления о халяве и лёгком получении ресурсов. Разрушить фантастическую и идеалистическую картину мира и построить реалистическую. Вытравить из умов (у кого еще возможно) паразитический образ мышления, желание быть приспособленцем, когда пускают свою жизнь на самотек или надеются что им поможет кто-то другой.

В данном проекте мы не можем ничего пообещать, кроме пота и слёз, обиды, разочарования и глубокой досады, которые всегда наступают после того, как избавился от всех иллюзий. Главная задача Манифеста и всего проекта в целом — это избавиться от ненужных ментальных конструкций. Потом уже на чистом листе и на базе новой платформы формировать новое мини-общество. Сейчас есть стратегическая цель, а тактическая неизвестна.

Неизвестно, как это будет выглядеть в конечном итоге. Мы можем не понимать тонких нюансов, поэтому вместе будем их исследовать, обкатывать, делиться опытом и выяснять, что работает, а что нет.

Церебрального сортинга пока не существует, чтобы отобрать только гениев. Но уже сейчас мы можем собрать много «маленьких компьютеров», мыслящих в правильном направлении, чтобы общими усилиями зарождалась параллельная здоровая структура, не имеющая системы идеологического и пирамидального подчинения. Один человек этого не сделает, каким бы умным он ни был. Здесь нужен именно коллективный мозг.

Всё, о чем тут говорить, нужно не всем, а только меньшинству. Скорее всего, многие даже не поймут о чем тут идет речь. В этом случае вам это и не нужно. Если у вас уже возникает противоречивые чувства, злость и т.д., то лучше живите привычной жизнью, вам так будет намного проще.

Другое дело, что грядут такие времена, когда сами обстоятельства заставят вас избавляться от иллюзий. Будете ли вы к этому готовы и способны — это весьма сомнительно. Одно дело, когда расстаться с иллюзиями тебя заставляет условная «несчастливая любовь», и совсем другое дело, когда это вынуждают социальные катаклизмы, от которых никуда не убежишь. В основном все хомячки неподготовленные, и для них любые социальные проблемы — как пришелец с другой планеты. Это всегда неожиданно, болезненно, вводит в шок и трепет, когда возникает естественный животный отбор, и всех неподготовленных просто скосит.

Хомячком быть очень удобно и комфортно в стабильные времена. Но в какой-то момент стабильность заканчивается, начинаются «расплавленные годы народных бурь и мятежей», и тогда хомячкам приходится несладко. Во время элементарных экономических и политических кризисов и революций хомячки являются разменной монетой, они больше всех получают по башке и больше всех страдают. Их обманывают, используют в своих целях, они больше всех теряют и остаются у разбитого корыта. Хомячки — это пушечное мясо, которое при любом раскладе пускается в расход. И не важно, какое время, стабильное или нет.

Система не может принести какую-то пользу индивидуальной личности. Эта система работает только для самой себя и собственного сохранения. Она никогда не принесёт никаких выгод отдельной личности, наоборот будет только подавлять и способствовать упадническим настроениям и всевозможному истощению. Чтобы человек был максимально управляемым, безопасным и приносящим пользу системе в целом.

Пара слов о женщинах. Почему всё, что тут делается — это только для мужчин? В силу уже известных причин, а именно отсутствие мозгового субстрата, у женщин попросту не найдётся понимания, и будут всевозможные идеалистические интерпретации. Если даже у 95% мужчин невозможно убрать идеалистические представления о жизни, чтобы они трезво взглянули на мир, то у женщин это вообще невозможно. Может и появится какая-нибудь одна, к женскому полу относящаяся только по половым признакам. Но это исключение будет только подтверждать правило.

Если пытаться приводить знакомых женщин, более-менее что-то понимающих и симулирующих — это будет разваливать сам идейный принцип этого клуба и всех этих мыслей. Женщины устроены так, что способны только на всяческую морализаторскую болтовню и абстрактный гуманизм, «за всё хорошее, против всего плохого», и тем самым только всё портят. Сначала они могут даже проникнуться какой-то идеей, и сказать, что якобы понимают, о чём тут написано и тоже хотят присоединиться. Но реально это всё симуляция, в итоге начинают невротизировать мужчин, осуждать все инновации, дестабилизировать и разрушать. Так что в рядах этого проекта женщин не будет.

Большинство мужчин имеют почти такое же бабское мышление, но есть совсем малый процент, способный преодолеть всё это морализаторство и набор гнилых программ. На них и рассчитан этот Манифест, они и составляют тот самый «золотой миллион».

Амиран Сардаров, 2014

www.mvpclub.ru

www.asardarov.ru

www.vk.com/amirans